SINQIa

Resultados 1T21

Webcast 06.maio • 14h • clique aqui



SQIA SMLLB3 IBRAB3 ITAGB3
B3 LISTED NM IGC-NMB3 IGCTB3 IGCB3

Não poderíamos começar melhor: divulgamos os excelentes resultados do 1T21!

Desempenho financeiro

- ARR recorde de R\$ 227,2 MM (+55% vs. 1T20)
- Receita líquida recorde de R\$ 68,2 MM (+40% vs. 1T20)
- Receita líquida proforma* recorde de R\$ 81,4 MM (+67% vs. 1T20)
- Receita recorrente recorde de R\$ 62,1 MM (+51% vs. 1T20), 91.1% do total
- EBITDA aj. recorde de R\$ 12,4 MM (+4x vs. 1T20), 18,2% de margem



Realizamos 2 aquisições e já comprometemos 72% dos recursos da oferta



Inauguramos uma nova unidade de negócio, a Singia Digital



Implantamos o primeiro cliente de pagamentos como PSTI do Bacen



Avançamos com nossa estratégia de Open Banking



Obtivemos resultados do Batch #8 e realizamos o Batch #9 da Darwin Startups



Anunciamos parceria com o Distrito, hub de inovação para startups, investidores e empresas

Inovação

Um trimestre marcado pelo amadurecimento da estratégia de PD&I

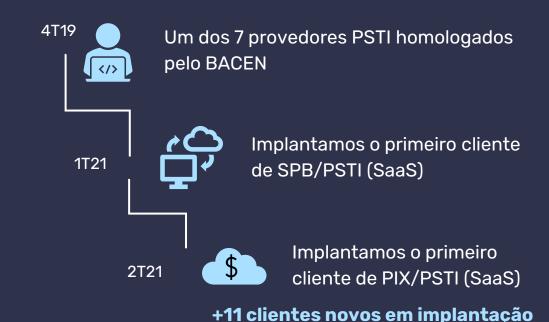






Os investimentos em P&D resultaram na **criação de novos produtos** e **modelo de negócio**...





Potencial*

+75 MM de usuários aderiram ao PIX com quase 400 MM de transações / mês

* Dados de mar/21

...estruturamos a oferta de Open Banking...



Construímos um ecossistema aberto, poderoso e inovador Já somos o grande fomentador das inovações do mercado financeiro

...e amadurecemos nossa estratégia de inovação aberta.

+20

startups investidas

AI, BAAS, Crédito, Pagamento, Recebíveis e outros..

+90

startups no pipeline

CVC e Parcerias









SandBox Sinqia

Ecossistema aberto de inovação











M&A

Um trimestre com novas aquisições, constituindo a Sinqia Digital

sınqıa



Adquirimos a **Simply**, especialista em *onboarding* digital...



Adicionamos novos produtos para onboarding digital



Adicionamos +50 clientes, como bancos digitais e fintechs



Ampliamos a relevância do modelo SaaS



Receita líquida de R\$ 17,9 MM* (+53,0% YoY)



EBITDA aj. de R\$ 6,6 MM*



Margem EBITDA aj. de 37,0%*

Transação

- Aquisição de 100% do capital pelo valor inicial de R\$ 56,0 MM
 - Parcela a vista em dinheiro: R\$ 34,0 MM
 - Parcela a vista em ações: R\$ 22,0 MM, 39% do valor inicial
- Earnout de até R\$ 12,0 MM, sujeito a metas de receita em 2021, 2022 e 2023

...e a **FEPWeb**, referência em assinatura digital...



Adicionamos novos produtos para assinatura digital



Adicionamos +55 clientes, como bancos digitais e globais



Ampliamos a relevância do modelo SaaS



Receita líquida de R\$ 12,8 MM* (+33,3% YoY)



EBITDA aj. de R\$ 8,0 MM*



Margem EBITDA aj. de 62,9%*

Transação

- Aquisição de 60% do capital pelo valor inicial de R\$ 38,4 MM
 - Parcela a vista em dinheiro:
 R\$ 23,0 MM
 - Parcela a vista em ações: R\$ 15,4 MM, 40% do valor inicial
- Call option vinculado a metas de receita e margem em 2024

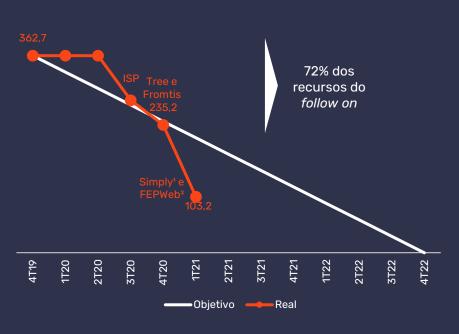
...que se combinam em uma nova unidade de negócios chamada **Singia Digital!**





Nosso plano de consolidação teve **progresso relevante!**

Progresso financeiro Uso dos recursos (R\$ MM)



Disciplina estratégica e financeira



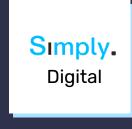




EV/Rec* 1,6x

EV/Rec* 2,0x

EV/Rec* 1,6x





EV/Rec* 3,1x

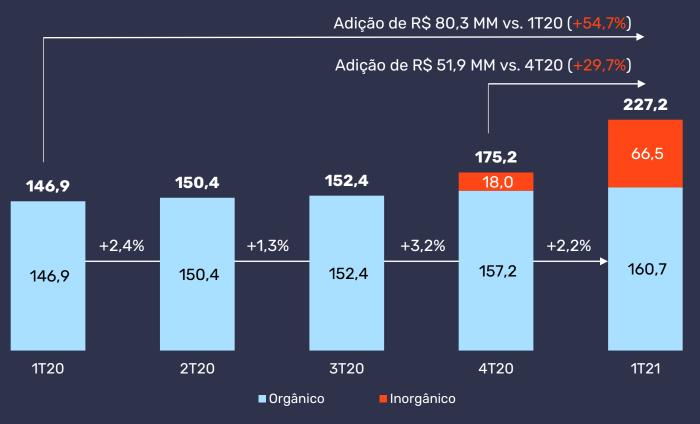
EV/Rec* 4,7x

Resultados Financeiros Um trimestre com novos recordes!

sınqıa

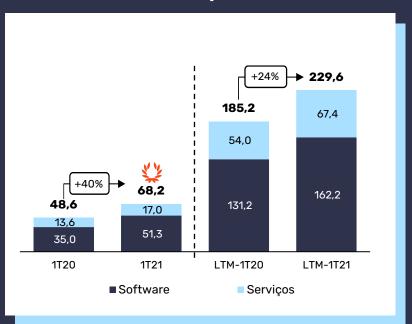


O **ARR de Software** alcançou novo recorde com a adição inorgânica...

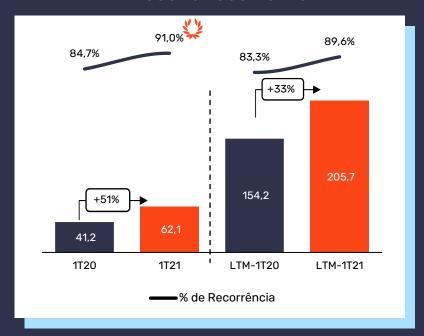


...a receita líquida registou um novo recorde,

Receita líquida total

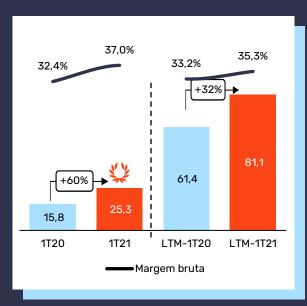


Receita recorrente

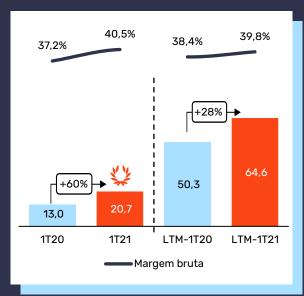


...o lucro bruto cresceu ainda mais...

Lucro bruto total



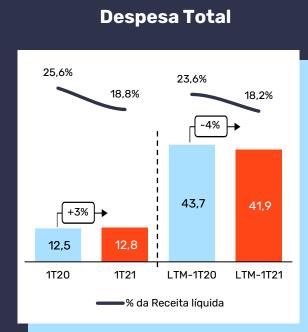
Lucro bruto de Software



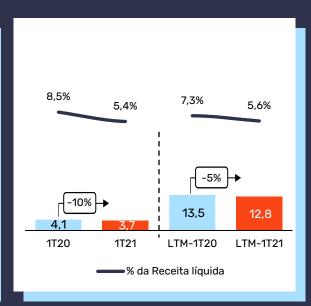
Lucro bruto de Serviços



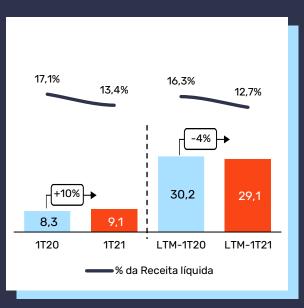
...e as despesas* continuaram sob controle...



Comerciais e Marketing

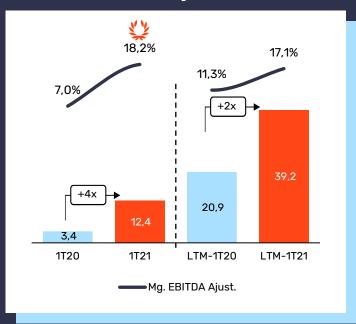


Gerais e Admin.



...resultando no **maior EBITDA** e na **melhor margem** da história!

EBITDA ajustado





Nosso balanço continua sólido, mas poderá ser reforçado para aproveitar tantas oportunidades!



Caixa bruto

Reduziu para R\$ 234,0 MM (-R\$ 87,0 MM) devido a parcela à vista da aquisição da ISP e recompra de ações

Dívida bruta

Aumentou para R\$ 127,3 MM (+R\$ 43,9 MM) devido a parcela a prazo da aquisição da ISP





Depois de 5 aquisições em 8 meses, a Sinqia é uma empresa muito maior e muito melhor!

Receita líquida





Adicionamos novos produtos e aumentamos a diversificação



Alcançamos +500 clientes e reduzimos a concentração



Ampliamos a relevância do modelo SaaS em +5x



Expandimos a margem EBITDA para +20%

Aviso Legal

O presente material foi elaborado pela Singia S.A. ("Singia") (B3: SQIA3) e pode conter certas declarações que expressam expectativas, crenças e/ou previsões da administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações envolvem riscos e incertezas que podem causar resultados materialmente divergentes daqueles projetados. Tais declarações estão baseadas em dados disponíveis no momento, da Singia e do setor em que a Singia se insere, e não tem por objetivo serem completas ou servirem de aconselhamento a potenciais investidores, de forma que os leitores não devem se basear exclusivamente nas informações agui contidas. O investimento nos valores mobiliários de emissão da Singia envolve determinados riscos. Antes de tomar qualquer decisão de investimento, os potenciais investidores devem analisar cuidadosamente todas as informações contidas no Formulário de Referência, nas demonstrações financeiras acompanhadas pelas respectivas notas explicativas e, se for o caso, nos documentos da oferta, entre outros. Os negócios, situação financeira, resultados operacionais, fluxo de caixa, liquidez e/ou perspectivas podem ser afetados de maneira adversa por fatores de risco atualmente conhecidos ou não. Esta apresentação não se constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário da Singia.





Sinqia S.A. (B3: SQIA3) Relações com Investidores



ri@sinqia.com.br



(11) 3478-4845 (11) 4450-4433



ri.sinqia.com.br