

sinqia

Resultados 3T22

Webinar 11 de Novembro

11h (Brasília) • 9h (EST) • 14h (UK)

[Clique aqui](#)



SQIA
B3 LISTED NM

ITAG B3

IGC B3

IGPTWB3

SMLL B3

IBRA B3

IGCT B3

IGC-NM B3

Resiliência do modelo de negócio e capacidade de execução impulsionando resultados recordes no 3T22

sinqia

— Destques Financeiros —

- ARR de Software de R\$ 502,5 MM
(+75,1% vs. 3T21)
- Receita Líquida de R\$ 159,5 MM
(+73,3% vs. 3T21)
- EBITDA Ajustado de R\$ 40,8 MM
(+145,7% vs. 3T21)
- Margem EBITDA Ajustada de 25,6%
(+7,5 p.p. vs. 3T21)

— Principais Mensagens 3T22 —

R\$ 638 MM

Receita Líquida
Run Rate (3T22)

R\$ 163 MM

EBITDA Ajustado
Run Rate (3T22)

R\$ 274 MM

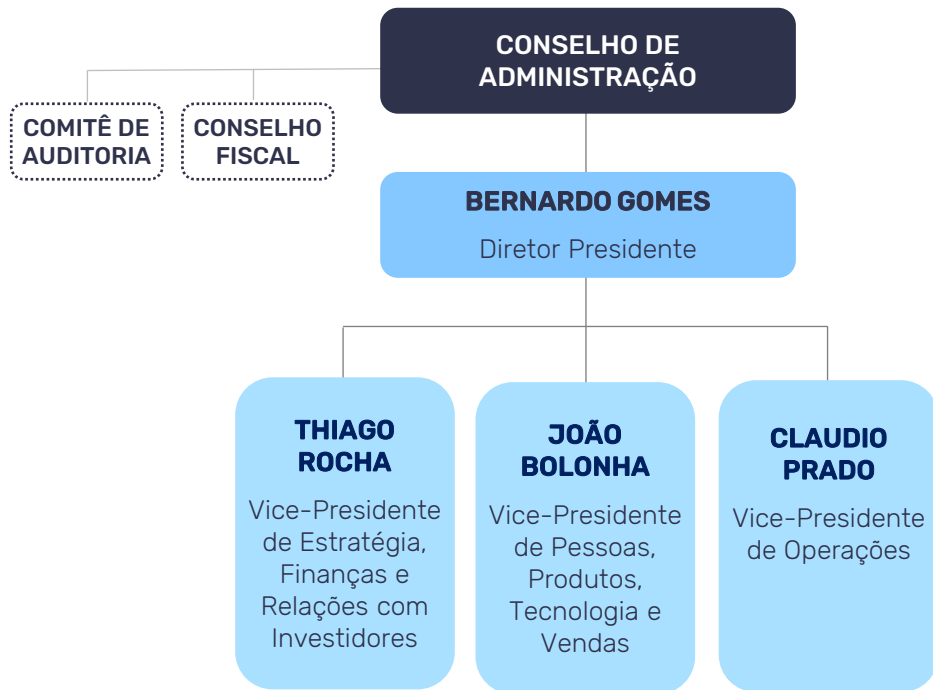
Posição de
Caixa¹

Organização

Reforços na
Administração
Eficiência e
Escalabilidade

¹ Inclui: (i) R\$ 35,9 milhões cedidos em garantia na aquisição da ISP e na emissão de debêntures e (ii) R\$ 53,7 milhões de ações em tesouraria

Reforços na **Administração** para sustentar o novo ciclo de crescimento



● ————— **Conselho de Administração** ————— ●

Luciano Camargo – Presidente do Conselho (fundador)

Bernardo Gomes – Membro (fundador)

Carlos Furlan – Conselheiro Independente

Carolina Strobel – Conselheira Independente

Gustavo Roxo – Conselheiro Independente

Roberto Dagnoni – Conselheiro Independente

Rodrigo Heilberg – Conselheiro Independente

● ————— **Comitê de Auditoria** ————— ●

Luiz Antonio Guariente – Coordenador

Edna Souza de Holanda – Membro

Rodrigo Heilberg – Membro

● ————— **Conselho Fiscal**¹ ————— ●

Augusto Frederico Caetano Schaffer – Membro

Hugo Paulo Ehrentreich – Membro

Wesley Montechiari Figueira – Membro

¹Suplentes: Eduardo Sanchez Palma, Bruno Cals de Oliveira, Cristiana Pereira, respectivamente

Qualidade e eficiência, através de um novo olhar para **operação**

sinqia



Claudio Prado

Diretor Vice-Presidente de Operações

35 anos de experiência nas áreas de Tecnologia e de Gestão, sendo 20 anos na alta liderança de grandes empresas.

fleury



Santander

Deutsche Bank



ABN-AMRO



Eficiência

- Ganho de **eficiência** através da melhoria de **produtividade** e **racionalização** do portfólio de sistemas e soluções
- **Automação** dos **processos** de **migração** e **implantação**



Qualidade

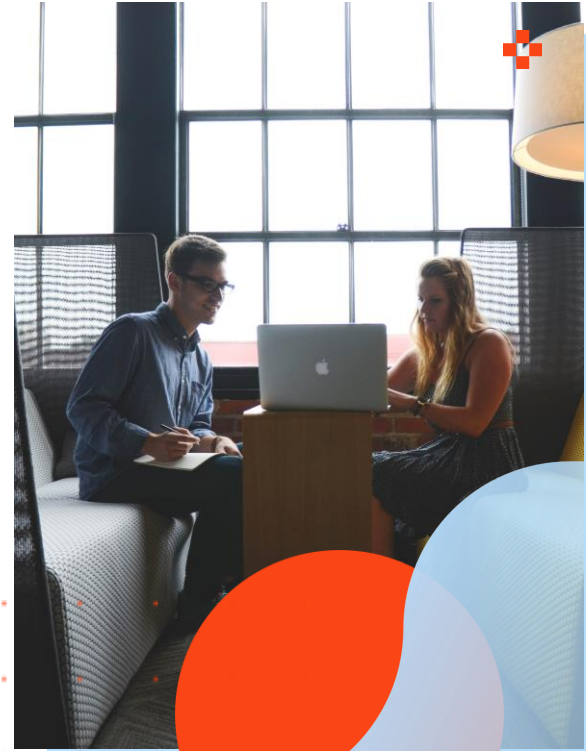
- **Revisão** completa do ciclo de **projetos**, garantindo **qualidade** dentro dos **prazos** e **custos** contratados
- Desenho da **estrutura**, buscando **especialização horizontal** em determinadas disciplinas (suporte, treinamento, ...)



Pessoas

- Atração e retenção de **talentos**
- **Treinamento** contínuo

Escalabilidade para crescimento orgânico



Produtos e tecnologia como ferramentas para captura de eficiência e novas vendas

sinqia

Inovação

Foco na **integração do ecossistema** Sinqia



Crescimento do portfólio de **produtos Digital**



Me Lembre



S-View

Cross Sell



+



Entre áreas **correlatas**



+



Troca de soluções de uma **mesma unidade**



+



De **Digital** para todas as verticais



Ativação do modelo **Key Accounts**

+ 300%

vs 3T21

Capital humano como impulsionador do crescimento da Singia

singia

NOSSAS PESSOAS

Singia Live

Live quinzenal de estratégia com a *alta gestão*

Melhoria e padronização de **benefícios**



Protagonismo e incentivo ao conhecimento
Singia Up

Avanço no **e-NPS** (*Employee Net Promoter Score*)



Entre as melhores empresas para trabalhar
GPTW

Cultura

Atitude

Engajamento

← Exponenciando nossas oportunidades →

M&A

Alavanca de aceleração
do crescimento e
aumento da lucratividade



Evolução da estratégia de **integração** das adquiridas

Estratégia de M&A



Otimização do portfólio de produtos



Expansão da base de clientes



Fortalecimento das soluções integradas



Ampliação das frentes de negócio



Foco na geração de valor

Pipeline



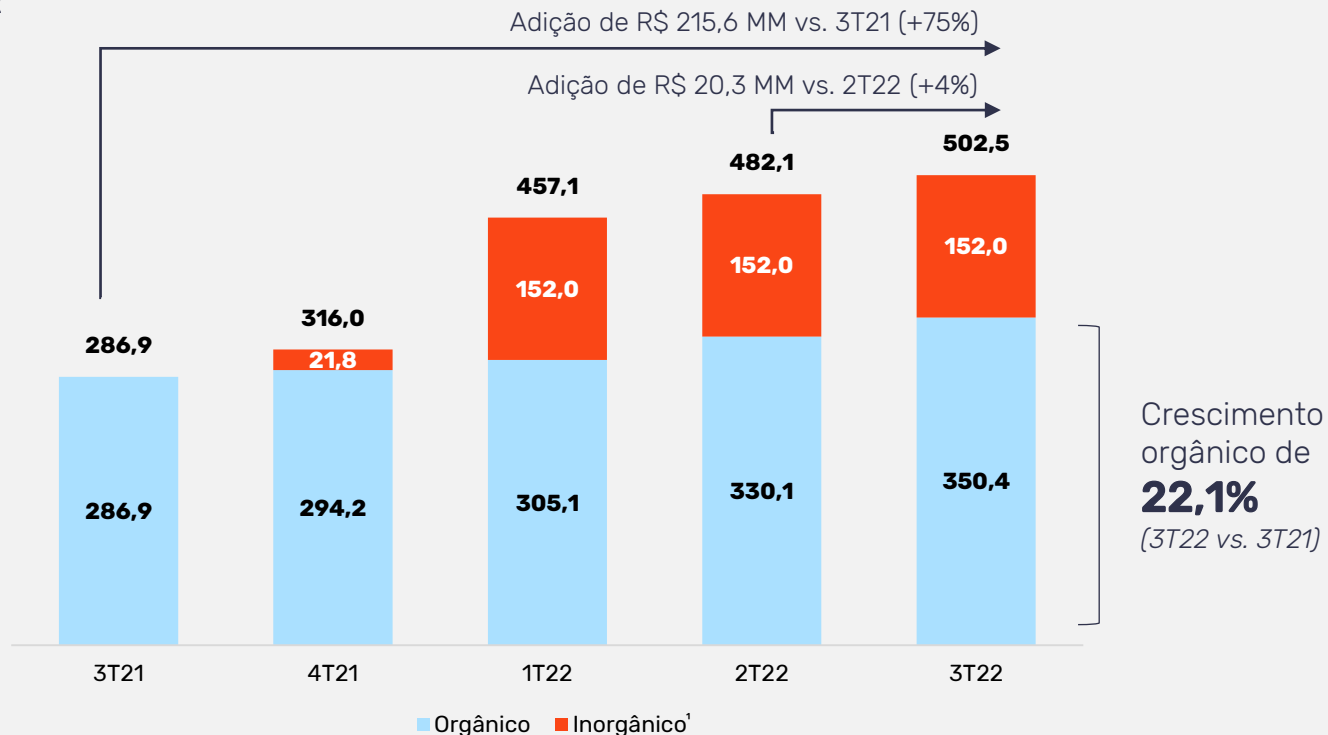
Resultados Financeiros

Mais um trimestre de resultados recordes



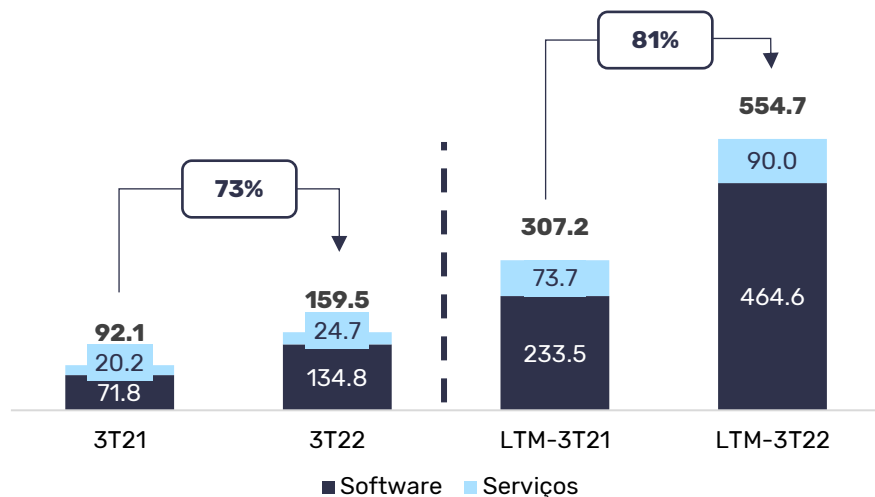
ARR de Software cresceu 75% nos últimos 12 meses, com crescimento orgânico de 22%

Evolução do ARR

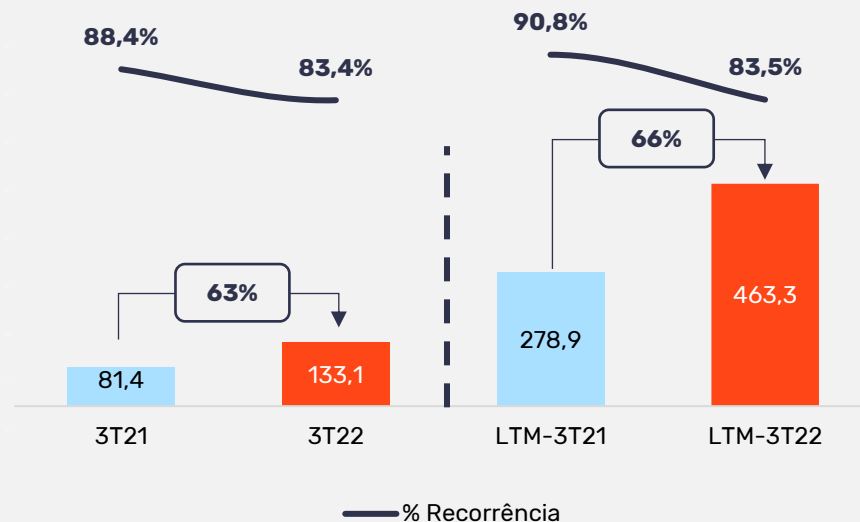


Novo recorde na Receita Líquida e na Receita Recorrente

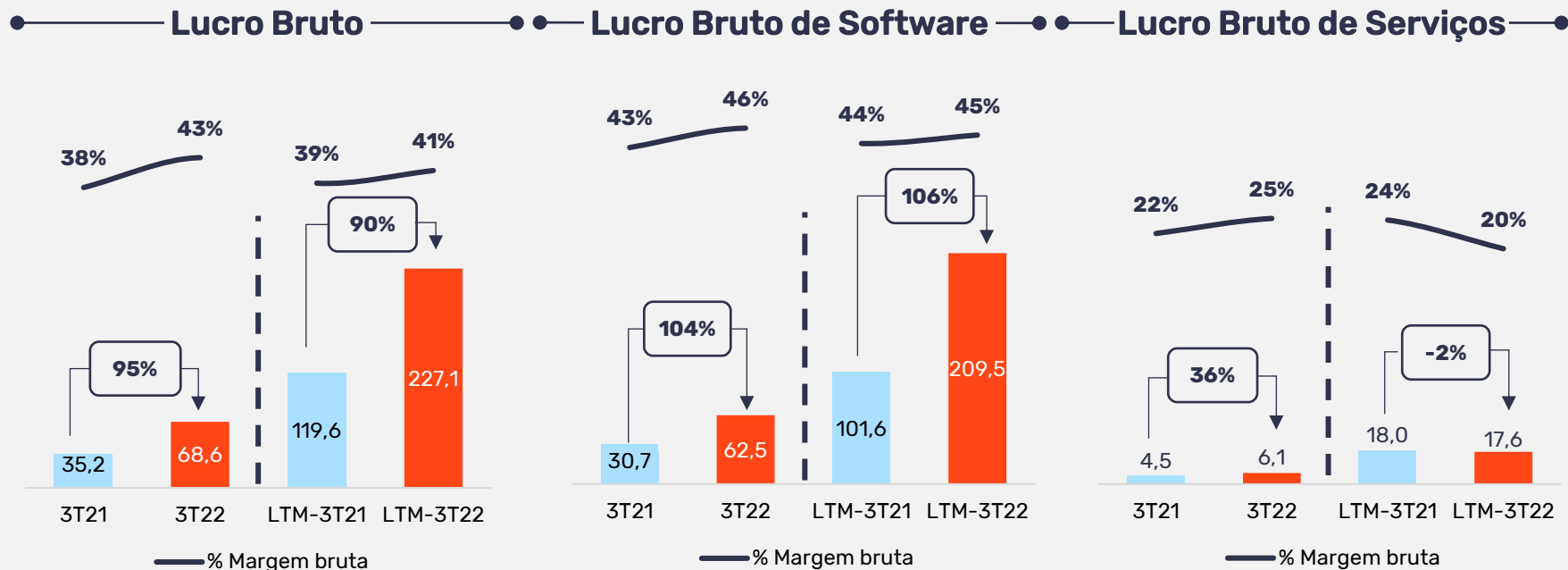
Receita Líquida



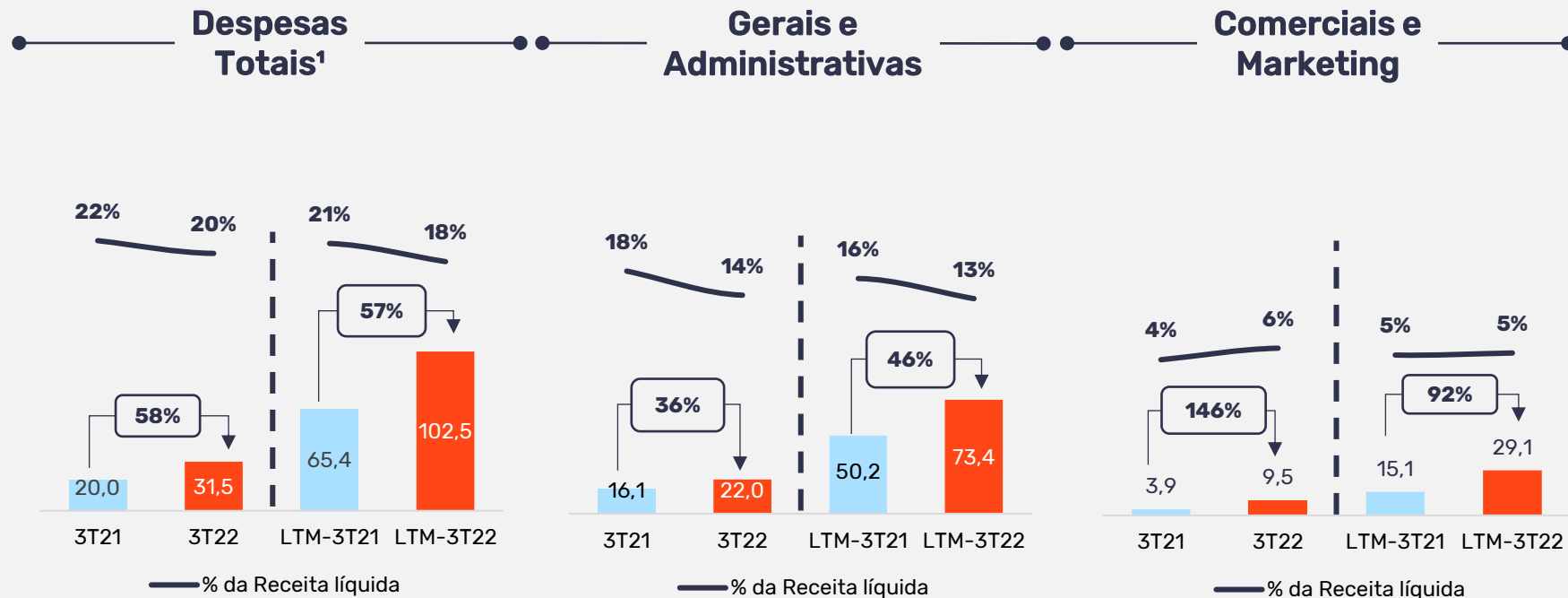
Receita Recorrente



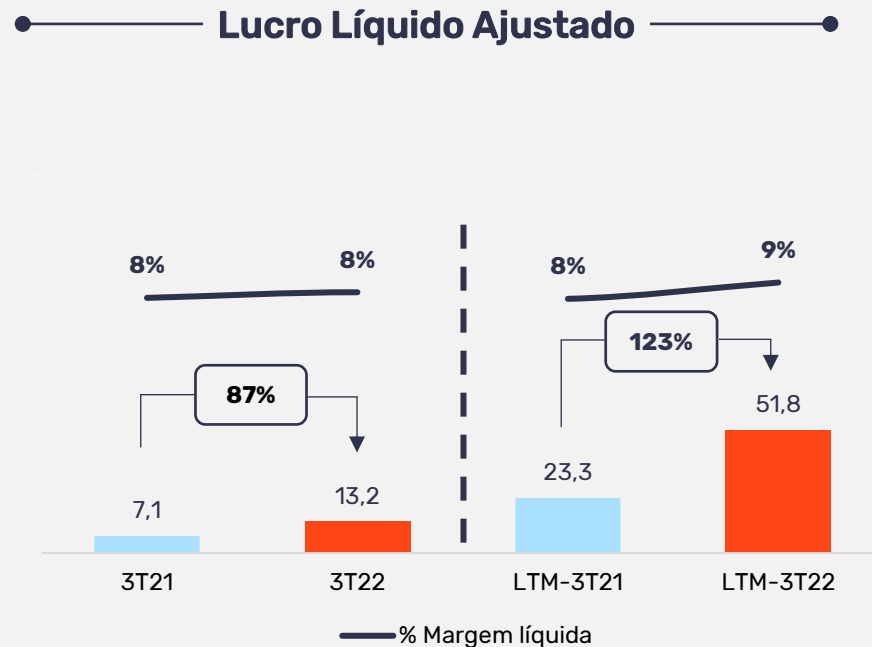
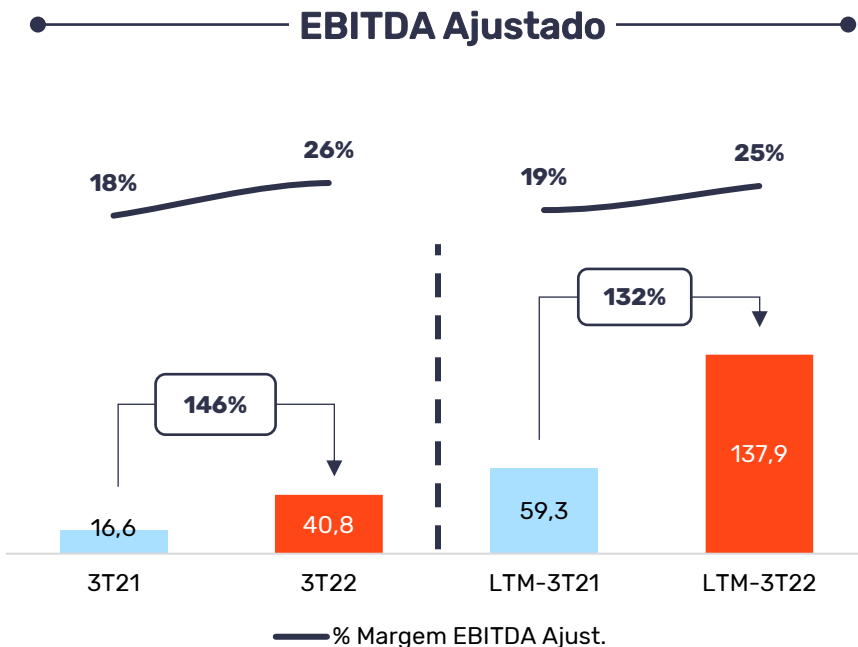
Com **crescimento expressivo** no **Lucro Bruto**, impulsionado por **Software**



Controle eficiente das Despesas, diluídas pelo crescimento



Novo recorde no EBITDA Ajustado, com aumento expressivo da lucratividade



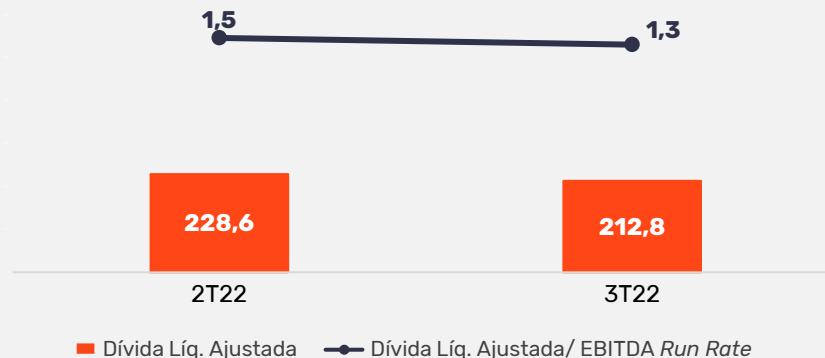
Nível de caixa confortável para dar suporte à nossa estratégia de crescimento inorgânico

Composição do Caixa Bruto Ajustado¹



- Totalizou **R\$ 220,3 MM (+ R\$ 101,1 MM vs. 2T22)** e inclui: (i) R\$ 35,9 milhões cedidos em garantia de dívidas

Dívida Líquida Ajustada²



- Somou **R\$ 212,8 MM (-R\$ 15,8 MM vs. 2T22)** e não considera ações em tesouraria, representando 1,3x o EBITDA ajustado anualizado do 3T22

Crescimento robusto, consistente e sustentável



Mais uma entrega de resultados sólidos confirmam a consistência da estratégia e a capacidade de execução.



Oportunidades de cross-selling e unificação de produtos tem grande potencial de crescimento e ganho de rentabilidade



Experiência, histórico de sucesso, capacidade financeira e pipeline robusto mantém o M&A como grande acelerador de crescimento



Maturidade, mercado promissor e equipe reforçada garantem continuidade de forma equilibrada e sustentável.



DISCLAIMER

O presente material foi elaborado pela **Sinqia S.A. ("Sinqia") (B3: SQIA3)** e pode conter certas declarações que expressam expectativas, crenças e/ou previsões da administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações envolvem riscos e incertezas que podem causar resultados materialmente divergentes daqueles projetados. Tais declarações estão baseadas em dados disponíveis no momento, da Sinqia e do setor em que a Sinqia se insere, e não tem por objetivo serem completas ou servirem de aconselhamento a potenciais investidores, de forma que os leitores não devem se basear exclusivamente nas informações aqui contidas. O investimento nos valores mobiliários de emissão da Sinqia envolve determinados riscos. Antes de tomar qualquer decisão de investimento, os potenciais investidores devem analisar cuidadosamente todas as informações contidas no Formulário de Referência, nas demonstrações financeiras acompanhadas pelas respectivas notas explicativas e, se for o caso, nos documentos da oferta, entre outros. Os negócios, situação financeira, resultados operacionais, fluxo de caixa, liquidez e/ou perspectivas podem ser afetados de maneira adversa por fatores de risco atualmente conhecidos ou não. Esta apresentação não se constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário da Sinqia.



Sinqia S.A. (B3: SQIA3)

Relações com Investidores



ri@sinqia.com.br



+55 (11) 3478-4788
+55 (11) 4450-4433



ri.sinqia.com.br

sinqia

Q&A

singla