



FATO RELEVANTE
Aquisição da Atena

São Paulo, 16 de janeiro de 2019. A Senior Solution S.A. (B3: SNSL3) ("**Companhia**"), provedora da experiência mais desejada em tecnologia financeira no Brasil, comunica, em cumprimento à Instrução CVM 358, a aquisição indireta da totalidade das quotas da Atena Tecnologia Ltda. ("**Atena**").

A Atena é fornecedora de softwares para o segmento de entidades de previdência complementar e apresentou receita bruta de R\$ 8,8 milhões nos últimos 12 meses encerrados em 31/10/2018.

O preço de aquisição inicial será de R\$ 9,0 milhões, composto por uma Parcela à Vista de R\$ 5,0 milhões a ser paga no fechamento da transação, e uma Parcela a Prazo de R\$ 4,0 milhões a ser paga em cinco prestações anuais a partir do 1º aniversário do fechamento.

O preço de aquisição final poderá ser acrescido de uma Parcela Adicional de até R\$ 4,0 milhões a ser paga integralmente no 5º aniversário do fechamento, sujeita ao atingimento de uma meta.

A assinatura do Contrato de Compra e Venda de Quotas ("**Contrato**"), autorizada pelo Conselho de Administração da Companhia, foi realizada nesta data, e o fechamento da transação estará sujeito ao cumprimento de condições estabelecidas no Contrato. Não foram verificadas as hipóteses previstas no Art. 256 da Lei 6.404/76.

Atenciosamente,

Thiago Rocha
Diretor de RI

Relações com Investidores

José Leoni, Gerente
Olavo Aires, Analista
(11) 3478-4845
ri@sinqia.com.br
ri.sinqia.com.br



MATERIAL FACT
Acquisition of Atena

São Paulo, January 16, 2019. Senior Solution S.A. (B3: SNL3) ("**Company**"), provider of the most desired financial technology experience in Brazil, communicates, in compliance with CVM Instruction 358, the indirect acquisition of the totality of quotas issued by Atena Tecnologia Ltda. ("**Atena**").

Atena is a software provider for the private pension entities segment and reported gross revenues of R\$ 8.8 million in the last 12 months ended on Oct. 31, 2018.

The initial acquisition price will be R\$ 9.0 million, consisting of a Cash Payment of R\$ 5.0 million to be paid on the transaction closing, and a Deferred Payment of R\$ 4.0 million to be paid on five annual installments starting from the first closing anniversary.

The final acquisition price may be increased by an Earn-Out of up to R\$ 4.0 million to be fully paid on the 5th closing anniversary, subject to the achievement of a goal.

The signing of the Share Purchase Agreement ("**Agreement**"), authorized by the Company's Board of Directors, was carried out this date, and the transaction closing will be subject to fulfillment of conditions established in the Agreement. The hypotheses covered by Article 256 of Law 6404/76 were not verified.

Best regards,

Thiago Rocha
IR Officer

Investor Relations

José Leoni, Manager
Olavo Aires, Analyst
+55 (11) 3478-4845
ri@sinqia.com.br
ri.sinqia.com.br