

# Sinqia

## Release de Resultados 3T21



**Webcast de resultados em Português  
com tradução simultânea para o  
Inglês**

17/11/2021 (4ª feira)

11h (Brasília) / 9h (Nova York) /  
14h (Londres)

Webcast: **Inscriva-se aqui**

(As informações de acesso serão enviadas após inscrição)

---

**Preço:** R\$ 18,30

**Valor de mercado:** R\$ 1.609 milhões

**Quantidade de ações:** 87.941.972

Base 12/11/2021

---

**Relações com Investidores**

(11) 3478-4788

(11) 4450-4433

ri@sinqia.com.br

ri.sinqia.com.br

**SQIA**  
B3 LISTED NM

SMLL B3 IBRA B3 ITAG B3 IGC-NM B3 IGCT B3 IGC B3

**São Paulo, 16 de novembro de 2021.** A Sinqia S.A. (B3: SQA3) (“**Companhia**”), provedora de tecnologia para o sistema financeiro, anuncia os resultados consolidados do terceiro trimestre de 2021 (“**3T21**”).

## **Destaques 3T21**

### **Estratégia de Consolidação**

Anunciamos a aquisição da QuiteJá para reforçar a Sinqia Digital;

### **Estratégia de Inovação**

Selecionamos a gestora de *venture capital* Canary como nova parceira do Torq Ventures;

Anunciamos um investimento direto na CashWay com o intuito de evoluir em BaaS;

Anunciamos uma parceria com a TechRules para ampliar a oferta em Fundos;

### **Estrutura de Capital**

Realizamos uma oferta de debêntures de até R\$ 250 milhões;

Realizamos uma oferta de ações de R\$ 400 milhões;

### **ARR de Software**

Recorde de R\$ 286,9 milhões no 3T21 (**+88,3% vs. 3T20**);

### **Número de Clientes**

493 clientes ao final do 3T21 (**+148 vs. 3T20**);

### **Receita Líquida**

Recorde de R\$ 92,1 milhões no 3T21 (**+74,5% vs. 3T20**);

### **Receita Recorrente**

R\$ 81,4 milhões no 3T21 (**+73,6% vs. 3T20**), 88,4% do total;

### **EBITDA Ajustado**

R\$ 16,6 milhões no 3T21 (**+88,0% vs. 3T20**), 18,0% de margem;

### **Aviso Legal**

O presente material foi elaborado pela Sinqia S.A. (“Sinqia”) (B3: SQA3) e pode conter certas declarações que expressam expectativas, crenças e/ou previsões da administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações envolvem riscos e incertezas que podem causar resultados materialmente divergentes daqueles projetados. Tais declarações estão baseadas em dados disponíveis no momento, da Sinqia e do setor em que a Sinqia se insere, e não têm por objetivo serem completas ou servirem de aconselhamento a potenciais investidores, de forma que os leitores não devem se basear exclusivamente nas informações aqui contidas. O investimento nos valores mobiliários de emissão da Sinqia envolve determinados riscos. Antes de tomar qualquer decisão de investimento, os potenciais investidores devem analisar cuidadosamente todas as informações contidas no Formulário de Referência, nas demonstrações financeiras acompanhadas pelas respectivas notas explicativas e, se for o caso, nos documentos da oferta, entre outros. Os negócios, situação financeira, resultados operacionais, fluxo de caixa, liquidez e/ou perspectivas podem ser afetados de maneira adversa por fatores de risco atualmente conhecidos ou não. Este documento não se constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário da Sinqia.

**SUMÁRIO**

<b>MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO</b> .....	<b>4</b>
<b>EVENTOS RECENTES</b> .....	<b>6</b>
<b>DESEMPENHO OPERACIONAL</b> .....	<b>7</b>
ARR de Software .....	<b>7</b>
Número de Clientes .....	<b>7</b>
<b>DESEMPENHO FINANCEIRO</b> .....	<b>8</b>
Receita Líquida .....	<b>8</b>
Receitas Recorrentes .....	<b>8</b>
Custos .....	<b>9</b>
Lucro Bruto e Margem Bruta .....	<b>9</b>
Unidade de Software .....	<b>9</b>
Unidade de Serviços .....	<b>11</b>
Despesas Operacionais .....	<b>13</b>
EBITDA e EBITDA Ajustado .....	<b>14</b>
Resultado Financeiro .....	<b>15</b>
Imposto de Renda e Contribuição Social .....	<b>16</b>
Lucro Líquido .....	<b>16</b>
<b>POSIÇÃO FINANCEIRA</b> .....	<b>17</b>
Caixa Bruto .....	<b>17</b>
Dívida Bruta .....	<b>17</b>
Caixa Líquido .....	<b>17</b>
<b>MERCADO DE CAPITAIS</b> .....	<b>18</b>
Desempenho da Ação .....	<b>18</b>
<b>ANEXO – DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS</b> .....	<b>20</b>
Anexo I – Demonstração de Resultados (Consolidado) .....	<b>20</b>
Anexo II – Balanço Patrimonial (Consolidado) .....	<b>22</b>

## MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

O 3T21 foi um dos mais importantes trimestres da história da Sinqia, marcado principalmente por uma oferta de debêntures e uma oferta de ações que viabilizaram o início de um novo ciclo de investimento. Além disso, continuamos avançando nas estratégias de consolidação e inovação e entregamos resultados crescentes.

Concluímos em julho a segunda oferta de debêntures de até R\$ 250,0 milhões, dos quais R\$ 150,0 milhões já foram integralizados e R\$ 100,0 milhões serão integralizados futuramente. Dado o potencial comprometimento desses recursos, tendo em vista o nosso pipeline de M&A, realizamos em setembro a terceira oferta de ações de R\$ 400,0 milhões. Esses recursos possibilitarão continuar a consolidação do nosso mercado.

Além da capitalização da Companhia, a oferta de ações nos ajudou a cumprir importantes objetivos: (i) aumentamos a visibilidade no mercado, demonstrando o histórico consistente e o potencial enorme da nossa estratégia; (ii) diversificamos a base acionária, atraindo novos investidores; e (iii) ampliamos a liquidez de forma relevante, incrementando o ADTV em 145% nos 60 dias posteriores à precificação oferta, na comparação com os 60 dias anteriores. Logo, reforçamos ainda mais a nossa presença no mercado.

Iniciamos o quarto ciclo de consolidação com a aquisição da QuiteJá. Esse movimento reforça a presença digital com a entrada no mercado de recuperação de crédito, que movimenta bilhões de reais por ano no Brasil e representa uma importante expansão do nosso TAM, ultrapassando as fronteiras do mercado de software.

Avançamos em nossa estratégia de inovação aberta, nos tornando cotistas da Canary, gestora de *venture capital*. Isso nos ajudará a ampliar a capacidade de originação do nosso *corporate venture capital (CVC)*. Agora, nosso ecossistema conta com 3 importantes gestoras, Astella, Parallax e Canary além de outros *players*, como Darwin e a Distrito.

Realizamos um investimento direto na CashWay, startup que fornece soluções tecnológicas para cooperativas de crédito e fintechs. Ela passou a fazer parte do nosso ecossistema por meio da Darwin Startups em 2020. Nos últimos meses, comprovamos uma forte sinergia, principalmente pelo uso do nosso Pix pela startup, e optamos por estreitar ainda mais o relacionamento.

Adicionalmente, firmamos parceria com a TechRules, empresa espanhola, visando ampliar a oferta na vertical Fundos, com soluções diferenciadas para *asset management*, *private banking* e *wealth management*. Essa parceria representa mais um passo em direção à construção de uma solução completa para a vertical.

O 3T21 se mostrou um trimestre extremamente positivo, favorecido pela consolidação das últimas aquisições, com forte crescimento de receita e importante intensificação dos investimentos em P&D. Vale lembrar que os números reportados ainda não contemplam as recém adquiridas Mercer e QuiteJá.

O ARR – *Annual Recurring Revenues* de Software somou R\$ 286,9 milhões no trimestre. Na comparação com o 3T20, houve crescimento de R\$ 134,5 milhões (ou 88,3%). Na comparação com o 2T21, houve crescimento de R\$ 14,1 milhões (ou 5,2%). Esse é um dos melhores resultados trimestrais desde que começamos a reportar o ARR – graças a isso a receita líquida registrou recorde de R\$ 92,1 milhões, crescimento de R\$ 39,3 milhões (ou 74,5%) sobre o mesmo período do ano anterior, sendo R\$ 81,4 milhões recorrente.

Os custos somaram R\$ 56,9 milhões, crescimento de R\$ 21,6 milhões (ou 61,0%) sobre o mesmo período do ano anterior, com importante intensificação dos investimentos em P&D visando a integração e modernização do portfólio de produtos. As despesas gerais e administrativas somaram R\$ 20,0 milhões, expansão de R\$ 11,4 milhões (ou 131,7%) sobre o mesmo período anterior. Excluindo reclassificações de custos para despesas, essa linha teria uma expansão significativamente inferior ao crescimento da receita líquida.

Como resultado, o nosso EBITDA ajustado foi de R\$ 16,6 milhões, crescimento de R\$ 7,8 milhões (ou 88,0%) sobre o mesmo período do ano anterior, com uma margem EBITDA ajustada de 18,0%, ganho de 1,3p.p.. E o lucro líquido foi de R\$ 3,0 milhões, crescimento de R\$ 2,1 milhões (ou 248,4%), favorecido também pelo aumento no valor justo dos investimentos do Torq Ventures, que foram marcados a mercado. Ou seja, já começamos a colher os primeiros resultados financeiros do programa.

Nessa reta final de 2021, ressaltamos a consistência dos resultados financeiros e, principalmente, a rápida evolução da estratégia de consolidação. Estamos confiantes com a quantidade e qualidade de oportunidades no nosso pipeline de M&A, trabalhando intensamente para convertê-las no curto prazo e dar continuidade à nossa trajetória de crescimento.

## EVENTOS RECENTES

**Aquisição da QuiteJá.** Em outubro adquirimos a QuiteJá, especialista na recuperação de crédito, cujas soluções vêm transformando a negociação de dívidas no Brasil, por meio do alto nível de digitalização e humanização no atendimento. A empresa recuperou mais de R\$ 222 milhões de créditos nos últimos 12 meses encerrados em junho de 2021 e registrou receita líquida de R\$ 20,3 milhões e EBITDA de R\$ 5,4 milhões no período. O fechamento da transação foi realizado ainda em outubro.

**Investimento na Cashway.** Em outubro realizamos o segundo investimento direto minoritário do Torq Ventures. A startup fornece soluções tecnológicas para cooperativas de crédito e fintechs (SCDs, SCFIs e SCMs) no modelo BaaS, e atende mais de 40 clientes. O aporte de R\$ 1,5 milhão compôs uma rodada de R\$ 5,0 milhões. Os recursos serão usados para viabilizar o desenvolvimento do Cloud Banking para o segmento das cooperativas de crédito.

**Parceria com a TechRules.** Em agosto assinamos uma parceria com a TechRules para ampliar a nossa oferta na vertical Fundos. A empresa espanhola possui soluções únicas voltadas para a indústria de *asset management*, *private banking* e *wealth management*. A parceria compreende uma cooperação comercial e técnica no mercado brasileiro visando a oferta conjunta de soluções que atenda por completo as necessidades desses clientes.

**Reorganização societária.** Em outubro efetuamos uma reorganização societária que resultou na incorporação pela Companhia de 4 subsidiárias. Essa reorganização contribuiu significativamente para a otimização do planejamento tributário do grupo econômico, reduzindo a carga de impostos indiretos (ISS, PIS e COFINS), e principalmente, de impostos diretos (IRPJ e CSLL), visto que essa incorporação é condição para aproveitar o benefício fiscal proveniente do ágio das aquisições.

**Recompra de ações.** Em setembro, devido à substancial redução no preço das nossas ações, retomamos a recompra de ações no âmbito do 6º Programa, aberto com os objetivos de (i) maximizar a geração de valor para os acionistas; (ii) atender aos planos de remuneração em ações; e (iii) atender aos pagamentos em ações de potenciais fusões ou aquisições. No trimestre, foram recompradas 1,0 milhão de ações, totalizando R\$ 22,2 milhões.

**GPTW.** Em agosto fomos certificados pelo Great Place to Work Institute como uma das melhores empresas para se trabalhar no Brasil pelo 3º ano consecutivo. Nessa edição de 2021, nossos colaboradores ampliaram a adesão à pesquisa, e atribuíram uma avaliação mais alta à empresa. Isso reflete o nosso empenho para que a Sinqia continue sendo um excelente lugar para se trabalhar, e tenha facilidade para atrair e reter talentos.

**DESEMPENHO OPERACIONAL**

**ARR de Software<sup>1</sup>**

No 3T21, o ARR de Software alcançou R\$ 286,9 milhões **(+88,3% vs. 3T20)**, ante R\$ 152,4 milhões no 3T20. Esse crescimento é resultado da entrada de R\$ 104,3 milhões das aquisições e de R\$ 30,2 milhões orgânicos **(19,8% vs. 3T20)**. Como destaque, nesse trimestre tivemos um bom desempenho de vendas, principalmente na vertical de Bancos.

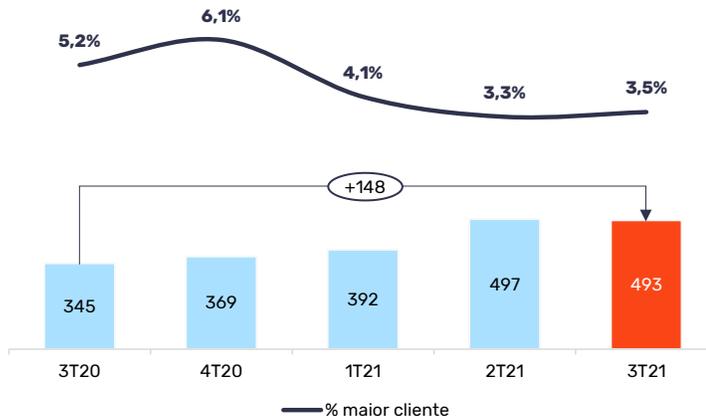
**ARR de Software (R\$ MM)**



**Número de Clientes**

O número de clientes somou 493 **(+148 vs. 3T20)**, resultado da entrada de clientes provenientes das últimas aquisições e de novas vendas. O maior cliente contribuiu com 3,5% da receita líquida, contra 5,2% no 3T20, queda de 1,7p.p. resultante da diluição da carteira com a entrada de novos clientes. Na comparação trimestral, observamos uma queda marginal no número de clientes de pequeno porte, em função, sobretudo, do encerramento de suas atividades.

**Número de Clientes**



<sup>1</sup> Contratos assinados anualizados, implantados ou não, que passam a gerar receitas recorrentes após a conclusão da implantação. O conceito de ARR inorgânico considera apenas as aquisições realizadas no período de 12 meses anteriores à divulgação, ou seja, Tree, Fromtis, ISP, FEPWeb e Simply (adquiridas no 4T20 e 2T21).

**DESEMPENHO FINANCEIRO**

**Receita Líquida**

No trimestre, registrou recorde de R\$ 92,1 milhões **(+74,5% vs. 3T20)**, frente a R\$ 52,8 milhões no mesmo período do ano anterior. O crescimento da receita se deu pela contribuição de R\$ 30,2 milhões inorgânicos **(+57,3% vs. 3T20)** e R\$ 9,1 milhões orgânicos **(+17,2% vs. 3T20)**, sendo R\$ 6,0 milhões em Software e R\$ 3,1 milhões em Serviços.

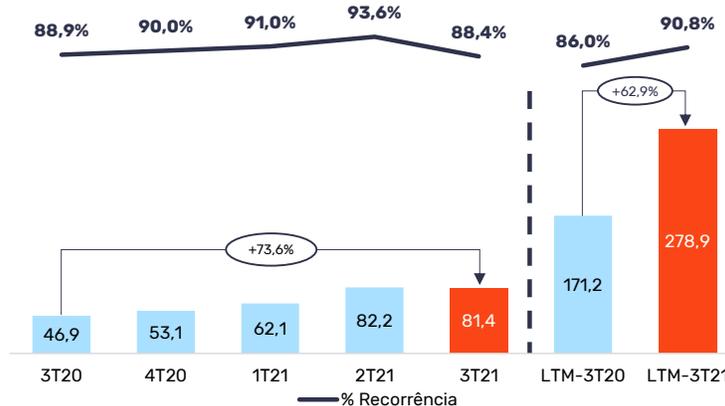
**Receita Líquida (R\$ MM)**



**Receitas Recorrentes**

No trimestre, somaram R\$ 81,4 milhões **(+73,6% vs. 3T20)** ante R\$ 46,9 milhões no 3T20. Essas receitas representaram 88,4% da receita líquida total (vs. 88,9% no 3T20), refletindo o aumento, no trimestre, de receitas de customização em projetos específicos.

**Receitas Recorrente (R\$ MM)**

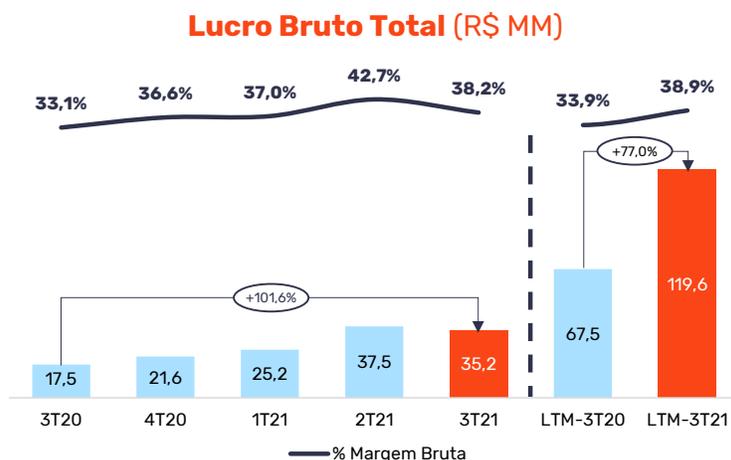


### Custos

No trimestre, somaram R\$ 56,9 milhões **(+61,0% vs. 3T20)** ante R\$ 35,3 milhões no mesmo período do ano anterior. O aumento observado foi impulsionado, principalmente, pela entrada de R\$ 14,4 milhões inorgânicos, provenientes das aquisições realizadas nos últimos 12 meses. Excluindo esse efeito, a linha de custos teria aumentado 20,1%, refletindo a ampliação do quadro de colaboradores, tanto no suporte das operações como no desenvolvimento, ajuste da tabela salarial e maior contratação de mão de obra terceirizada, em decorrência da maior demanda do mercado em praticamente todas as verticais de Softwares e em Serviços.

### Lucro Bruto e Margem Bruta

No trimestre, o Lucro Bruto atingiu R\$ 35,2 milhões **(+101,6% vs. 3T20)** versus R\$ 17,5 milhões no mesmo período do ano anterior. A Margem Bruta foi de 38,2% **(+5,2p.p. vs. 3T20)** frente 33,1% no 3T20, refletindo, principalmente, o bom desempenho de praticamente todas verticais de Software e de Serviços. A comparação trimestral, por sua vez, foi impactada substancialmente pelo incremento dos custos atrelados ao aumento das contratações, conforme detalhado abaixo.



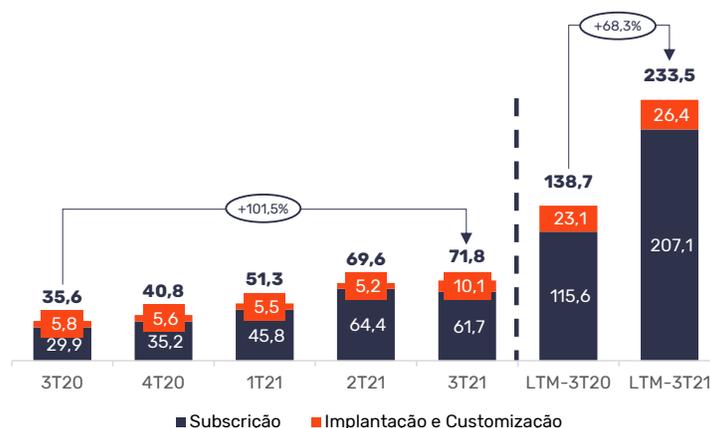
### Unidade de Software

#### Receita Líquida de Software

No trimestre registrou recorde de R\$ 71,8 milhões **(+101,5% vs. 3T20)** frente R\$ 35,6 milhões no mesmo período do ano anterior. A receita de Subscrição atingiu R\$ 61,7 milhões **(+106,3% vs. 3T20)** ante R\$ 29,9 milhões no 3T20 e apresentou um crescimento orgânico de 14,8%. A receita de Implantação e Customização, por sua vez, somou R\$ 10,1 milhões **(+76,3% vs. 3T20)** versus R\$ 5,8 milhões no ano passado.

Vale mencionar que no 3T21 observamos um leve aumento de receitas variáveis relacionadas a projetos de customização pontuais demandados por clientes. Contudo destacamos que a evolução no modelo comercial em que novos clientes passam a pagar pelo uso do software na assinatura do contrato (e não mais na instalação do software), e são isentos da Implantação, segue reforçando a receita de subscrição.

### Receita Líquida de Software (R\$ MM)



Da adição total de R\$36,2 milhões, R\$ 6,0 milhões foram orgânicos, 16,7% superior ao 3T20, refletindo a conversão do *backlog* de implantação em receita, dado o aumento das vendas nos últimos 12 meses, tanto para novos clientes como para os já existentes na base, em praticamente todas verticais, e os reajustes nos contratos por inflação e por volumetria.

### Receita Líquida de Software (R\$ mil)

(R\$ mil)	3T21	3T20	Var. 3T21/3T20	2T21	Var. 3T21/2T21	LTM-3T21	LTM-3T20	Var.
<b>Receita Líquida de Software</b>	<b>71.829</b>	<b>35.649</b>	<b>101,5%</b>	<b>69.560</b>	<b>3,3%</b>	<b>233.462</b>	<b>138.689</b>	<b>68,3%</b>
Orgânico	41.614	35.649	16,7%	40.051	3,9%	157.890	138.689	13,8%
Bancos	23.304	19.208	21,3%	23.023	1,2%	90.165	76.283	18,2%
Fundos	6.312	4.926	28,1%	6.018	4,9%	22.943	18.166	26,3%
Previdência	10.093	8.959	12,7%	9.080	11,1%	37.128	33.559	10,6%
Consórcio	1.905	2.556	-25,5%	1.930	-1,3%	7.654	10.681	-28,3%
Inorgânico	30.215	-	n.a	29.509	2,4%	75.572	-	n.a
Digital	12.265	-	n.a	11.992	2,3%	24.257	-	n.a
Outros	17.951	-	n.a	17.517	2,5%	51.315	-	n.a

### Custos de Software

No trimestre somaram R\$ 41,1 milhões **(+86,0% vs. 3T20)** ante R\$ 22,1 milhões no mesmo período do ano anterior. O crescimento orgânico de R\$ 4,6 milhões foi impulsionado, principalmente, pelo aumento do quadro de funcionários, reajuste da tabela salarial e contratação de mão de obra terceirizada nas verticais de Bancos, Fundos e Previdência, enquanto o incremento inorgânico de

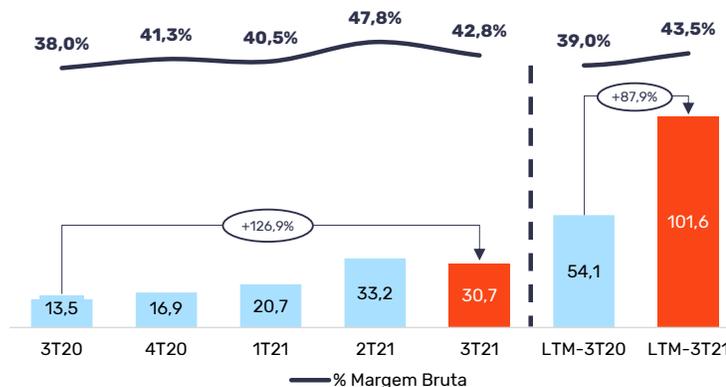
R\$ 14,4 milhões foi proveniente das aquisições de Tree, Fromtis, ISP, Simply e FEPWeb, inexistentes no mesmo trimestre do ano anterior.

Os custos de Depreciação e Amortização somaram R\$ 0,9 milhão no período.

### Lucro Bruto e Margem Bruta de Software

No trimestre, o Lucro Bruto atingiu R\$ 30,7 milhões **(+126,9% vs. 3T20)** ante R\$ 13,5 milhões no mesmo período do ano anterior, enquanto a Margem Bruta foi de 42,8% **(+4,8p.p. vs. 3T20)** ante 38,0% no mesmo período do ano anterior. Esse resultado foi impactado pelo maior número de contratações no período. Ainda assim, esse desempenho reflete melhorias operacionais, assim como a consolidação dos resultados das adquiridas no trimestre, que não existiam no ano anterior.

#### Lucro Bruto de Software (R\$ MM)

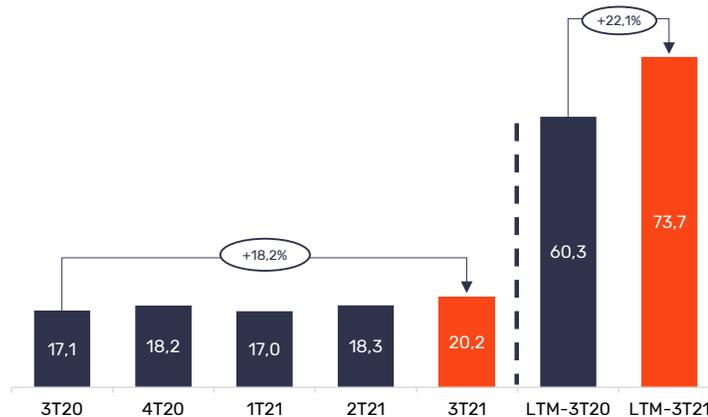


### Unidade de Serviços

#### Receita Líquida de Serviços

No trimestre registrou R\$ 20,2 milhões **(+18,2% vs. 3T20)** ante R\$ 17,1 milhões no mesmo período do ano anterior. A receita de Outsourcing, de natureza recorrente, foi de R\$ 19,7 milhões **(+16,1% vs. 3T20)**, resultado da entrada de novos clientes, aumento dos serviços gerenciados em relação a alocação de recursos nos clientes e do desenvolvimento de soluções customizadas, ainda resultantes da forte demanda por serviços de transformação digital no setor financeiro.

Receita Líquida de Serviços (R\$ MM)



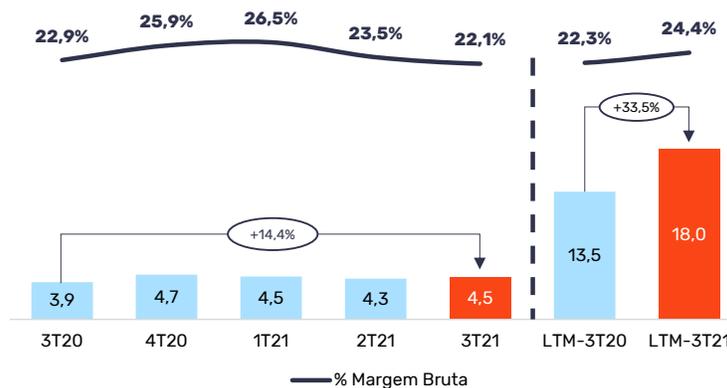
Custos de Serviços

No trimestre foram de R\$ 15,8 milhões (+19,3% vs. 3T20) ante R\$ 13,2 milhões no mesmo período do ano anterior, refletindo, sobretudo, a contratação de profissionais para reforço das equipes. A comparação anual foi impactada pela reclassificação de parte da Depreciação e Amortização para custos no 2T21, que somou R\$ 0,4 milhão no trimestre. O aumento no custo de serviços foi inferior ao crescimento da receita, refletindo a eficiência do segmento.

Lucro Bruto e Margem Bruta de Serviços

No trimestre o Lucro Bruto foi de R\$ 4,5 milhões (+14,4% vs. 3T20) ante R\$ 3,9 milhões no mesmo período do ano anterior, enquanto a Margem Bruta foi de 22,1% (-0,7p.p. vs. 3T20) ante 22,9% no mesmo período do ano anterior. Excluindo o impacto da reclassificação de parte da linha de Depreciação e Amortização, a Margem Bruta de Serviços teria atingido 24,0%.

Lucro Bruto de Serviços (R\$ MM)



## Despesas Operacionais

### Despesas Comerciais, Gerais & Administrativas

No trimestre, as despesas SG&A somaram R\$ 20,0 milhões **(+131,7% vs. 3T20)** ante R\$ 8,6 milhões no mesmo período do ano anterior. Esse aumento é explicado principalmente pela consolidação de despesas das aquisições realizadas nos últimos 12 meses no montante de R\$ 4,7 milhões, distribuídas por diversas linhas.

As despesas orgânicas foram impactadas, principalmente, por despesas com: (i) Administrativo, dado o maior número de contratações e reajustes nas tabelas salariais dos funcionários, bem como o aumento na utilização de consultorias especializadas para recrutamento e seleção; e (ii) Outras despesas, dado o crescimento de despesas com provisões legais e incremento de provisões para devedores duvidosos realizadas no período.

Adicionalmente, as linhas de PD&I, reclassificadas de custos para despesas no 2T21, somaram R\$ 3,0 milhões no 3T21 **(+132,6% vs. 3T20)** frente R\$ 1,3 milhões no mesmo trimestre do ano anterior, refletindo, principalmente, a intensificação de atualização tecnológica do nosso portfólio de produtos, como a migração para linguagens de programação mais modernas, e desenvolvimento de produtos, como o PIX saque e troco, além do PIX indireto, direcionado para instituições não financeiras.

### Despesas SG&A (R\$ mil)

(R\$ mil)	3T21	3T20	Var. 3T21/3T20	2T21	Var. 3T21/2T21	LTM-3T21	LTM-3T20	Var.
<b>Despesas SG&amp;A</b>	<b>19.998</b>	<b>8.631</b>	<b>131,7%</b>	<b>19.021</b>	<b>5,1%</b>	<b>62.836</b>	<b>42.905</b>	<b>46,5%</b>
% da Receita	21,7%	16,4%	5,4 p.p.	21,7%	0,1 p.p.	20,5%	21,6%	-1,1 p.p.
Comercial	3.394	2.418	40,4%	3.520	-3,6%	13.143	11.741	11,9%
Marketing	485	399	21,6%	470	3,3%	1.996	2.018	-1,1%
Administrativo	5.347	3.331	60,5%	5.447	-1,8%	18.793	14.563	29,0%
Ti e Facilities	4.631	2.307	100,8%	3.597	28,8%	13.887	11.473	21,0%
M&A	1.148	910	26,1%	929	23,6%	4.393	3.256	34,9%
PD&I	3.034	-	n.a	2.361	28,5%	5.394	-	n.a
Outras despesas	1.958	(734)	n.a	2.698	-27,4%	5.229	(146)	n.a

### Depreciação e Amortização

No trimestre, as despesas com Depreciação e Amortização somaram R\$ 11,5 milhões **(+84,4% vs. 3T20)** ante R\$ 6,3 milhões no mesmo período do ano passado. A depreciação do imobilizado somou R\$ 1,8 milhão **(+20,6% vs. 3T20)** ante R\$ 1,5 milhão no mesmo período anterior, resultado da ampliação nas linhas de computadores e periféricos e arrendamentos de imóveis. E a amortização somou R\$ 9,7 milhões versus R\$ 3,4 milhões no mesmo período do ano passado, aumento explicado, sobretudo, pela adição de ativos intangíveis provenientes das aquisições (Tree, Fromtis, ISP, FEPWeb

e Simply) e direitos de uso de softwares de terceiros, tendo em vista o ajuste nos valores e prazos de contratos de servidores, bem como o aumento de licenças contratadas.

Na tabela abaixo apresentamos a abertura das despesas de Depreciação e Amortização. Vale destacar que a partir do 2T21 parte dessa linha foi reclassificada para custos e no 3T21 somou R\$ 1,3 milhão, composta principalmente pela depreciação de computadores e periféricos e pela amortização de servidores.

### Depreciação e Amortização (R\$ mil)

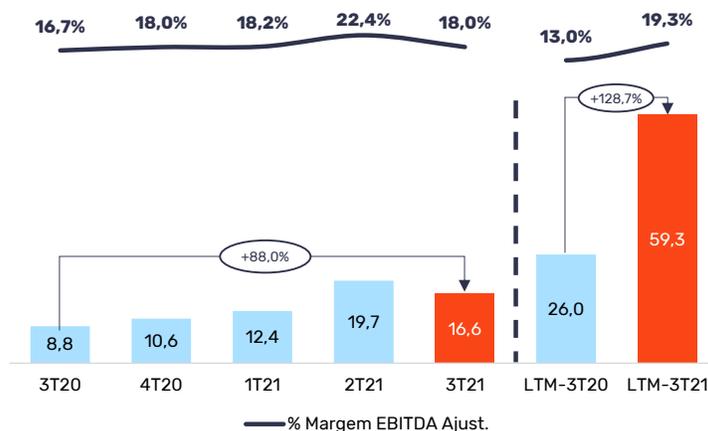
(R\$ mil)	3T21	3T20	Var. 3T21/3T20	2T21	Var. 3T21/2T21	LTM-3T21	LTM-3T20	Var.
<b>Depreciação e Amortização</b>	<b>11.538</b>	<b>6.256</b>	<b>84,4%</b>	<b>10.430</b>	<b>10,6%</b>	<b>36.374</b>	<b>21.815</b>	<b>66,7%</b>
Depreciação	1.816	1.506	20,6%	1.841	-1,4%	6.850	4.614	48,5%
Amortização	9.723	3.446	182,1%	8.589	13,2%	26.974	17.306	55,9%
Amortização de aquisições	6.007	2.378	152,6%	5.751	4,5%	17.378	10.980	58,3%
Outras amortizações	3.716	1.068	247,9%	2.838	30,9%	9.596	6.326	51,7%

### EBITDA e EBITDA Ajustado

O EBITDA Ajustado foi de R\$ 16,6 milhões (+88,0% vs. 3T20) ante R\$ 8,8 milhões no mesmo período do ano anterior, com margem EBITDA ajustada de 18,0% (+1,3p.p. vs. 3T20) frente 16,7% no 3T20.

A margem EBITDA ajustada foi impactada adversamente pelo incremento significativo de custos com a equipe. Nesse trimestre, conseguimos realizar uma grande quantidade de contratações que estavam previstas para o início do ano, mas sofreram atrasos devido à escassez de talentos na área de tecnologia.

### EBITDA Ajustado (R\$ MM)



Reconciliação do EBITDA<sup>2</sup> e EBITDA Ajustado (R\$ mil)

(R\$ mil)	3T21	3T20	Var. 3T21/3T20	2T21	Var. 3T21/2T21	LTM-3T21	LTM-3T20	Var.
<b>EBITDA*</b>	<b>16,461</b>	<b>8,822</b>	<b>86.6%</b>	<b>19,707</b>	<b>-16.5%</b>	<b>59,190</b>	<b>23,215</b>	<b>155.0%</b>
(+) Despesas Extraordinárias - earnout	-	-	n.a	-	n.a	-	1,384	n.a
(+) Despesas Extraordinárias - integração	-	-	n.a	-	n.a	-	1,073	n.a
(+) Despesas Extraordinárias - emissão de debêntures	138	-	n.a	-	n.a	138	-	n.a
(+) Custos Extraordinários - integração	-	8	n.a	-	n.a	22	283	-92.2%
<b>EBITDA ajustado</b>	<b>16,600</b>	<b>8,830</b>	<b>88.0%</b>	<b>19,707</b>	<b>-15.8%</b>	<b>59,350</b>	<b>25,955</b>	<b>128.7%</b>
<i>Mg. EBITDA ajust.</i>	<i>18.0%</i>	<i>16.7%</i>	<i>1.3 p.p.</i>	<i>22.4%</i>	<i>-4.4 p.p.</i>	<i>19.3%</i>	<i>13.0%</i>	<i>6.3 p.p.</i>

\*Conforme Instrução CVM 527/12.

Resultado Financeiro

No trimestre, o resultado financeiro foi de R\$ 0,3 milhão negativo (vs. R\$ 0,5 milhão negativo no 3T20).

As despesas financeiras somaram R\$ 7,2 milhões (vs. R\$ 2,3 milhões no 3T20), refletindo, principalmente: (i) aumento de R\$ 2,2 milhões nos juros sobre empréstimos, com o aumento da dívida bruta provocado emissão de debêntures; e (ii) aumento de R\$ 1,6 milhão em juros sobre a parcela a prazo das aquisições, devido à realização de novas aquisições, além da elevação das taxas de juros, que impactou as duas linhas.

As receitas financeiras totalizaram R\$ 6,9 milhões (vs. R\$ 1,8 milhão no 3T20), decorrendo de (i) aumento de R\$ 2,8 milhões no valor justo dos investimentos do Torq Ventures, com a marcação a mercado das cotas de fundos parceiros, em especial as do FIP Parallax, que se valorizaram com o aporte da Softbank na investida 2TM; e (ii) aumento de R\$ 2,3 milhões nos juros sobre aplicações financeiras, com o aumento do caixa bruto provocado pelas emissões de debêntures e ações.

Resultado Financeiro (R\$ mil)

(R\$ mil)	3T21	3T20	Var. 3T21/3T20	2T21	Var. 3T21/2T21	LTM-3T21	LTM-3T20	Var.
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(284)</b>	<b>(455)</b>	<b>-37.6%</b>	<b>(2,943)</b>	<b>-90.3%</b>	<b>(5,779)</b>	<b>379</b>	<b>n.a</b>
Receitas financeiras	6,928	1,803	284.2%	1,471	371.0%	11,579	12,563	-7.8%
Despesas financeiras	(7,212)	(2,258)	219.4%	(4,414)	63.4%	(17,358)	(12,184)	42.5%

<sup>2</sup> O EBITDA (ou LAJIDA) é uma medição não contábil elaborada pela Companhia, de acordo com a Instrução CVM 527/12, que consiste no resultado líquido do período, acrescido dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro, participação de minoritários e da depreciação e amortização. O EBITDA ajustado corresponde ao EBITDA, acrescido de efeitos extraordinários com aquisições e eventos não-recorrentes. A linha "Despesas extraordinárias - earn-out" representa o complemento na provisão de earn-outs; a linha "Despesas extraordinárias - integração" representa os gastos rescisórios extraordinários nas áreas corporativas; e a linha "Custos extraordinários - integração" representa os gastos rescisórios extraordinários nas unidades de Software e Serviços;

### Imposto de Renda e Contribuição Social

No trimestre, o imposto de renda e contribuição social totalizaram R\$ 0,3 milhão positivo (vs. R\$ 1,2 milhão negativo no 3T20).

O imposto corrente somou R\$ 7,1 milhões negativos, com impacto caixa, principalmente devido ao resultado fiscal das subsidiárias. O imposto diferido somou R\$ 7,5 milhões, sem impacto caixa, composto pelas diferenças temporais, principalmente devidas ao prejuízo fiscal das subsidiárias que possuem amortização fiscal do ágio gerado nas aquisições (R\$ 6,0 milhões no 3T21).

### Imposto de Renda e Contribuição Social (R\$ mil)

(R\$ mil)	3T21	3T20	Var. 3T21/3T20	2T21	Var. 3T21/2T21	LTM-3T21	LTM-3T20	Var.
<b>Imposto de renda e contribuição social</b>	<b>349</b>	<b>(1,228)</b>	<b>n.a</b>	<b>462</b>	<b>-24.5%</b>	<b>(1,392)</b>	<b>288</b>	<b>n.a</b>
Corrente	(7,108)	(1,786)	298.0%	(5,766)	23.3%	(16,316)	(5,010)	225.7%
Diferido	7,457	558	1236.4%	6,228	19.7%	14,924	5,298	181.7%

### Lucro Líquido

No trimestre, o Lucro Líquido foi de R\$ 3,0 milhões frente a R\$ 0,9 milhão no mesmo período do ano anterior. O crescimento de R\$ 2,1 milhões reflete as seguintes variações: (i) melhora de R\$ 7,6 milhões no EBITDA; (ii) piora de R\$ 6,6 milhões na linha de Depreciação e Amortização; (iii) melhora de R\$ 0,2 milhão no resultado financeiro; (iv) melhora de R\$ 1,6 milhão no imposto de renda e contribuição social e (v) piora de R\$ 0,7 milhão na participação minoritária, relacionada à parcela dos resultados da FEPWeb detida pelos outros sócios.

Já o Lucro Líquido ajustado pelo benefício fiscal do ágio foi de R\$ 11,1 milhões versus R\$ 4,6 milhões no mesmo período do ano anterior. O crescimento de R\$ 6,5 milhões resulta principalmente da expansão de R\$ 2,1 milhões no próprio Lucro Líquido, e também do aumento de R\$ 3,6 milhões na amortização do intangível das aquisições, uma despesa sem efeito caixa.

### Lucro Líquido Ajustado (R\$ mil)

(R\$ mil)	3T21	3T20	Var. 3T21/3T20	2T21	Var. 3T21/2T21	LTM-3T21	LTM-3T20	Var.
<b>Lucro líquido</b>	<b>2,965</b>	<b>851</b>	<b>248.4%</b>	<b>4,813</b>	<b>-38.4%</b>	<b>11,639</b>	<b>2,067</b>	<b>463.1%</b>
(+) Efeitos extraordinários	138	8	1630.5%	-	n.a	160	2,740	-94.1%
(+) Amortização (intangível das aquisições)	6,007	2,378	152.6%	5,751	4.5%	17,378	10,980	58.3%
(+) IR e CS diferidos (ágio das aquisições)	2,017	1,393	44.8%	2,017	0.0%	6,923	4,456	55.4%
<b>Lucro líquido ajustado pelo benefício fiscal do ágio</b>	<b>11,127</b>	<b>4,630</b>	<b>140.3%</b>	<b>12,581</b>	<b>-11.6%</b>	<b>36,101</b>	<b>20,243</b>	<b>78.3%</b>

## POSIÇÃO FINANCEIRA

### Caixa Bruto

Encerramos o 3T21 com uma posição total de caixa de R\$ 619,6 milhões **(+R\$ 465,5 milhões vs. 2T21)** frente R\$ 154,1 milhões no trimestre passado. Houve adição de caixa principalmente com (i) a emissão de debêntures de até R\$ 250 milhões, dos quais R\$ 150,0 milhões foram integralizados no trimestre, e (ii) a emissão de ações de R\$ 400,0 milhões. Por outro lado, houve consumo de caixa principalmente com (i) a variação de R\$ 30,3 milhões na linha “Títulos e valores mobiliários”, devido aos investimentos realizados pelo Torq Ventures; (ii) a variação de R\$ 25,4 milhões na linha “Custos com emissões de ações”, relacionados a comissões e honorários pagos para nossos assessores na oferta; e (iii) a variação de R\$ 21,9 milhões na linha “Ações em tesouraria”, recursos utilizados na recompra de ações no âmbito do 6º Programa, entre outras movimentações.

### Dívida Bruta

Ao final do trimestre tínhamos R\$ 272,7 milhões em dívida bruta **(+R\$ 143,5 milhões vs. 2T21)** ante R\$ 129,2 milhões no trimestre passado. Esta variação se deu, principalmente, pela segunda emissão de debêntures de até R\$ 250 milhões, dos quais R\$ 150,0 milhões foram integralizados no trimestre.

### Caixa Líquido

Encerramos o trimestre com R\$ 347,0 milhões de caixa líquido **(+R\$ 322,0 milhões vs. 2T21)** ante R\$ 25,0 milhões no último trimestre. Considerando o saldo de R\$ 54,3 milhões na linha “Títulos e valores mobiliários”, finalizamos com R\$ 401,3 milhões de caixa líquido ajustado **(+R\$ 352,3 milhões vs. 2T21)**.

#### Caixa Líquido Ajustado (R\$ MM)

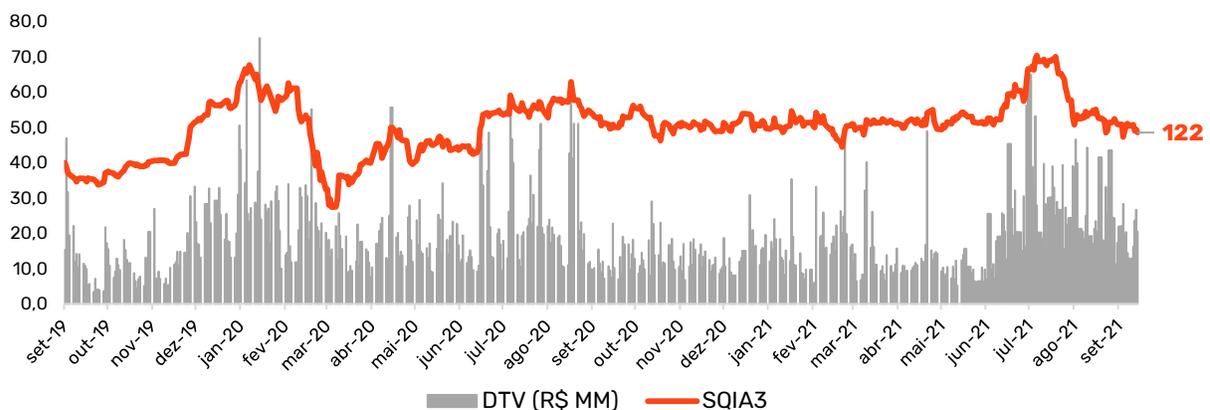


## MERCADO DE CAPITAIS

### Desempenho da Ação

As ações da Companhia (NM: SQIA3) encerraram o trimestre cotadas a R\$ 21,16 **(-14,0% vs. 2T21)** ante R\$ 24,60 no trimestre passado. Desde o follow on (set/21), elas tiveram uma variação de -7,6% até 30/09/2021, enquanto no mesmo período o índice Ibovespa apresentou uma variação de -5,1%.

### Desempenho da Ação - Base 100 (R\$ MM)



### Valor de Mercado

Ao final do terceiro trimestre de 2021, a Companhia atingiu R\$ 1,86 bilhão em valor de mercado **(+7,2% vs. 2T21)** ante R\$ 1,74 bilhão no trimestre passado.

### Volume médio diário negociado (ADTV)

Nossas ações tiveram um aumento da liquidez durante os três meses que compõem o 3T21, o volume médio negociado foi de R\$ 28,1 milhões **(+125% vs. 2T21)** em comparação com R\$ 12,4 milhões do trimestre passado.

### Base Acionária

A base acionária finalizou o trimestre com 98,5 mil acionistas **(-5,4% vs. 2T21)** ante R\$ 104,2 mil no trimestre passado.

### Ações em Circulação (free float)

Encerramos o trimestre com 83,4% de nossas ações em livre circulação **(+1,8p.p. vs. 2T21)** ante 85,2% no trimestre passado.

**Declaração da Diretoria.** A Diretoria da Sinqia S.A., em atenção ao disposto nos incisos V e VI do Art. 25 da Instrução CVM 480/09, declara que revisou, discutiu e concordou com (i) as opiniões expressas no relatório dos auditores independentes e (ii) as Demonstrações Financeiras referentes ao período findo em 30/09/2021.

ANEXO - DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

Anexo I - Demonstração de Resultados (Consolidado)

(R\$ mil)	3Q21	3Q20	3Q21 x 3Q20	2Q21	3Q21 x 2Q21	LTM-3Q21	LTM-3Q20	LTM-3Q21 x LTM-3Q20
<b>Receita bruta</b>	<b>103.366</b>	<b>59.432</b>	<b>73,9%</b>	<b>98.568</b>	<b>4,9%</b>	<b>345.078</b>	<b>224.255</b>	<b>53,9%</b>
Software	80.680	40.194	100,7%	78.020	3,4%	262.247	156.377	67,7%
Subscrição	69.434	33.660	106,3%	71.859	-3,4%	231.239	130.216	77,6%
Implantação e Customização	11.246	6.534	72,1%	6.161	82,5%	31.008	26.161	18,5%
Serviços	22.687	19.238	17,9%	20.549	10,4%	82.831	67.878	22,0%
Outsourcing	22.114	18.642	18,6%	20.082	10,1%	80.705	62.135	29,9%
Projetos	573	596	-3,9%	467	22,8%	2.126	5.743	-63,0%
<b>Impostos sobre vendas</b>	<b>(11.310)</b>	<b>(6.669)</b>	<b>69,6%</b>	<b>(10.750)</b>	<b>5,2%</b>	<b>(37.917)</b>	<b>(25.226)</b>	<b>50,3%</b>
Software	(8.850)	(4.545)	94,7%	(8.460)	4,6%	(28.785)	(17.688)	62,7%
Subscrição	(7.742)	(3.762)	105,8%	(7.469)	3,7%	(24.157)	(14.659)	64,8%
Implantação e Customização	(1.108)	(783)	41,6%	(991)	11,9%	(4.629)	(3.029)	52,8%
Serviços	(2.460)	(2.124)	15,8%	(2.290)	7,4%	(9.132)	(7.538)	21,2%
Outsourcing	(2.385)	(1.643)	45,2%	(2.243)	6,3%	(8.892)	(6.453)	37,8%
Projetos	(76)	(481)	-84,3%	(47)	60,9%	(241)	(1.085)	-77,8%
<b>Receita líquida</b>	<b>92.056</b>	<b>52.763</b>	<b>74,5%</b>	<b>87.818</b>	<b>4,8%</b>	<b>307.161</b>	<b>199.029</b>	<b>54,3%</b>
Software	71.830	35.649	101,5%	69.560	3,3%	233.463	138.689	68,3%
Subscrição	61.692	29.898	106,3%	64.390	-4,2%	207.082	115.557	79,2%
Implantação e Customização	10.137	5.751	76,3%	5.170	96,1%	26.380	23.132	14,0%
Serviços	20.227	17.114	18,2%	18.259	10,8%	73.698	60.340	22,1%
Outsourcing	19.728	16.999	16,1%	17.839	10,6%	71.813	55.682	29,0%
Projetos	497	115	332,5%	420	18,5%	1.885	4.658	-59,5%
<b>Receita líquida</b>	<b>92.056</b>	<b>52.763</b>	<b>74,5%</b>	<b>87.818</b>	<b>4,8%</b>	<b>307.161</b>	<b>199.029</b>	<b>54,3%</b>
Recorrente	81.420	46.897	73,6%	82.229	-1,0%	278.896	171.239	62,9%
Variável	10.635	5.866	81,3%	5.589	90,3%	28.264	27.790	1,7%
% de recorrência	<b>88,4%</b>	<b>88,9%</b>	<b>-0,4 p.p.</b>	<b>93,6%</b>	<b>-5,2 p.p.</b>	<b>90,8%</b>	<b>86,0%</b>	<b>4,8 p.p.</b>
<b>Custos</b>	<b>(56.865)</b>	<b>(35.310)</b>	<b>61,0%</b>	<b>(50.286)</b>	<b>13,1%</b>	<b>(187.599)</b>	<b>(131.499)</b>	<b>42,7%</b>
Software	(41.115)	(22.110)	86,0%	(36.313)	13,2%	(131.875)	(84.626)	55,8%
Serviços	(15.750)	(13.200)	19,3%	(13.974)	12,7%	(55.725)	(46.873)	18,9%
Outsourcing	(15.329)	(12.591)	21,7%	(13.688)	12,0%	(53.966)	(43.299)	24,6%
Projetos	(422)	(609)	-30,8%	(286)	47,3%	(1.759)	(3.574)	-50,8%
<b>Lucro bruto</b>	<b>35.191</b>	<b>17.453</b>	<b>101,6%</b>	<b>37.533</b>	<b>-6,2%</b>	<b>119.562</b>	<b>67.530</b>	<b>77,1%</b>
Margem bruta	38,2%	33,1%	5,1 p.p.	42,7%	-4,5 p.p.	38,9%	33,9%	5,0 p.p.
Software	30.714	13.539	126,9%	33.248	-7,6%	101.587	54.063	87,9%
Mg. bruta Software	42,8%	38,0%	4,8 p.p.	47,8%	-5,0 p.p.	43,5%	39,0%	4,5 p.p.
Serviços	4.475	3.914	14,3%	4.284	4,5%	17.973	13.467	33,5%
Mg. bruta Serviços	22,1%	22,9%	-0,7 p.p.	23,5%	-1,3 p.p.	24,4%	22,3%	2,1 p.p.
Outsourcing	4.400	4.408	-0,2%	4.150	6,0%	17.847	12.383	44,1%
Mg. bruta Outsourcing	22,3%	25,9%	-3,6 p.p.	23,3%	-1,0 p.p.	24,9%	22,2%	2,6 p.p.
Projetos	76	(494)	n.a	134	-43,2%	126	1.084	-88,4%
Mg. Bruta Projetos	15,2%	-429,6%	n.a	31,8%	-16,6 p.p.	6,7%	23,3%	-0,7 p.p.
<b>Despesas operacionais</b>	<b>(31.536)</b>	<b>(14.887)</b>	<b>111,8%</b>	<b>(29.451)</b>	<b>7,1%</b>	<b>(99.210)</b>	<b>(66.104)</b>	<b>50,1%</b>
% da receita líquida	34,3%	28,2%	6,0 p.p.	33,5%	0,7 p.p.	32,3%	33,2%	-0,9 p.p.
Gerais e administrativas	(19.998)	(8.631)	131,7%	(19.021)	5,1%	(62.836)	(42.905)	46,5%
% da receita líquida	21,7%	16,4%	5,4 p.p.	21,7%	0,1 p.p.	20,5%	21,6%	-1,1 p.p.
Depreciação e amortização	(11.538)	(6.256)	84,4%	(10.430)	10,6%	(36.374)	(21.815)	66,7%
% da receita líquida	12,5%	11,9%	0,7 p.p.	11,9%	0,7 p.p.	11,8%	11,0%	0,1 p.p.
<b>Res. oper. antes do res. Financeiro</b>	<b>3.654</b>	<b>2.566</b>	<b>42,4%</b>	<b>8.081</b>	<b>-54,8%</b>	<b>20.350</b>	<b>1.426</b>	<b>1327,1%</b>
<b>Resultado financeiro</b>	<b>(284)</b>	<b>(455)</b>	<b>-37,6%</b>	<b>(2.943)</b>	<b>-90,3%</b>	<b>(5.779)</b>	<b>379</b>	<b>n.a</b>
Receitas financeiras	6.928	1.803	284,2%	1.471	371,0%	11.579	12.563	-7,8%
Despesas financeiras	(7.212)	(2.258)	219,4%	(4.414)	63,4%	(17.358)	(12.184)	42,5%
<b>Lucro antes do IR/CS</b>	<b>3.370</b>	<b>2.111</b>	<b>59,6%</b>	<b>5.138</b>	<b>-34,4%</b>	<b>14.572</b>	<b>1.805</b>	<b>707,3%</b>
<b>Imposto de renda e contribuição social</b>	<b>349</b>	<b>(1.228)</b>	<b>n.a</b>	<b>462</b>	<b>-24,5%</b>	<b>(1.392)</b>	<b>288</b>	<b>n.a</b>
Corrente	(7.108)	(1.786)	298,0%	(5.766)	23,3%	(16.316)	(5.010)	225,7%
Diferido	7.457	558	1236,4%	6.228	19,7%	14.924	5.298	181,7%
<b>Resultado após o IR e CSLL</b>	<b>3.719</b>	<b>883</b>	<b>321,2%</b>	<b>5.600</b>	<b>-33,6%</b>	<b>13.180</b>	<b>2.093</b>	<b>529,7%</b>
Participação minoritária	(754)	(32)	2256,3%	(787)	0,0%	(1.541)	(26)	5826,2%
<b>Lucro (prejuízo) líquido</b>	<b>2.965</b>	<b>851</b>	<b>248,4%</b>	<b>4.813</b>	<b>-38,4%</b>	<b>11.639</b>	<b>2.067</b>	<b>463,1%</b>
Margem líquida	3,2%	1,6%	1,6 p.p.	5,5%	-2,3 p.p.	3,8%	1,0%	2,6 p.p.

(R\$ mil)	3Q21	3Q20	3Q21 x 3Q20	2Q21	3Q21 x 2Q21	LTM-3Q21	LTM-3Q20	LTM-3Q21 x LTM-3Q20
<b>EBITDA*</b>	<b>16.461</b>	<b>8.822</b>	<b>86,6%</b>	<b>19.707</b>	<b>-16,5%</b>	<b>59.190</b>	<b>23.215</b>	<b>155,0%</b>
Margem EBITDA	17,9%	16,7%	1,2 p.p.	22,4%	-4,6 p.p.	19,3%	11,7%	7,6 p.p.
(+) Despesas extraordinárias	138	-	248,4%	-	n.a	138	2.457	n.a
(+) Custos extraordinários - integração	-	8	n.a	-	n.a	22	283	-92,2%
<b>EBITDA ajustado</b>	<b>16.600</b>	<b>8.830</b>	<b>88,0%</b>	<b>19.707</b>	<b>-15,8%</b>	<b>59.350</b>	<b>25.955</b>	<b>128,7%</b>
Mg. EBITDA ajust.	18,0%	16,7%	1,3 p.p.	22,4%	-4,4 p.p.	19,3%	13,0%	6,3 p.p.

\*Conforme Instrução CVM 527/12.

<b>Depreciação e Amortização Total</b>	<b>12.807</b>	<b>6.256</b>	<b>104,7%</b>	<b>11.626</b>	<b>10,2%</b>	<b>38.839</b>	<b>21.815</b>	<b>78,0%</b>
Custo								
Depreciação e Amortização	1.269	-	n.a	1.196	6,1%	2.465	-	n.a
Despesas								
Depreciação e Amortização	11.538	6.256	84,4%	10.430	10,6%	36.374	21.815	66,7%

<b>Lucro líquido</b>	<b>2.965</b>	<b>851</b>	<b>248,4%</b>	<b>4.813</b>	<b>-38,4%</b>	<b>11.639</b>	<b>2.067</b>	<b>463,1%</b>
(+) Efeitos extraordinários	138	8	1630,5%	-	-38,4%	160	2.740	-94,1%
(+) Amortização (intangível das aquisições)	6.007	2.378	152,6%	5.751	4,5%	17.378	10.980	58,3%
(+) IR e CS diferidos (ágio das aquisições)	2.017	1.393	44,8%	2.017	0,0%	6.923	4.456	55,4%
<b>Lucro líquido ajustado</b>	<b>11.127</b>	<b>4.630</b>	<b>140,3%</b>	<b>12.581</b>	<b>-11,6%</b>	<b>36.101</b>	<b>20.243</b>	<b>78,3%</b>

Anexo II – Balanço Patrimonial (Consolidado)

(R\$ mil)	30.09.2021	30.06.2021	Var.	30.09.2020	Var. YoY
<b>ATIVO</b>	<b>1.246.677</b>	<b>715.959</b>	<b>74,1%</b>	<b>611.378</b>	<b>103,9%</b>
<b>Circulante</b>	<b>671.219</b>	<b>192.622</b>	<b>248,5%</b>	<b>369.279</b>	<b>81,8%</b>
Caixa e equivalentes de caixa	619.632	154.149	302,0%	339.728	82,4%
Contas a receber	34.649	28.258	22,6%	22.111	56,7%
Despesas antecipadas	2.016	1.979	1,9%	837	140,9%
Impostos e contribuições a recuperar	10.918	5.142	112,3%	5.943	83,7%
Outros créditos a receber	4.004	3.094	29,4%	660	506,7%
<b>Não circulante</b>	<b>575.458</b>	<b>523.337</b>	<b>10,0%</b>	<b>242.099</b>	<b>137,7%</b>
Títulos e valores mobiliários	54.305	23.966	126,6%	5.319	921,0%
Impostos e contribuições a recuperar	1.161	6.061	-80,8%	314	269,7%
Depósitos judiciais	190	211	-10,0%	25.040	-99,2%
Imposto de renda e contrib. social diferidos	42.793	35.337	21,1%	-	-
Outros créditos	-	-	-	38.943	-100,0%
Imobilizado	45.435	45.357	0,2%	169.959	-73,3%
Intangível	431.574	412.405	4,6%	165.876	160,2%
<b>PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>1.246.677</b>	<b>715.959</b>	<b>74,1%</b>	<b>611.378</b>	<b>103,9%</b>
<b>Circulante</b>	<b>102.357</b>	<b>88.981</b>	<b>15,0%</b>	<b>67.266</b>	<b>52,2%</b>
Empréstimos e financiamentos	14.192	12.524	13,3%	13.541	4,8%
Arrendamento mercantil	12.973	9.271	39,9%	7.291	77,9%
Fornecedores e prestadores de serviços	3.875	4.006	-3,3%	2.307	68,0%
Adiantamentos de clientes	3.751	3.445	8,9%	2.065	81,6%
Obrigações trabalhistas	37.139	31.051	19,6%	20.065	85,1%
Obrigações tributárias	5.536	4.901	13,0%	5.332	3,8%
Obrigações por aquisição de investimento	24.891	23.784	4,7%	16.665	49,4%
Dividendos a distribuir	-	-	-	-	-
<b>Não circulante</b>	<b>343.191</b>	<b>182.126</b>	<b>88,4%</b>	<b>110.556</b>	<b>210,4%</b>
Empréstimos e financiamentos	162.026	20.875	676,2%	29.213	454,6%
Arrendamento mercantil	52.638	31.406	67,6%	30.557	72,3%
Obrigações tributárias	-	244	-	2.579	-
Provisões para demandas judiciais	56.972	57.610	-1,1%	12.131	369,6%
Obrigações por aquisição de investimento	71.555	71.991	-0,6%	433.556	-83,5%
<b>Patrimônio líquido</b>	<b>801.129</b>	<b>444.852</b>	<b>80,1%</b>	<b>413.261</b>	<b>93,9%</b>
Capital social	813.303	413.261	96,8%	(1.689)	-48252,9%
Ações em tesouraria	(23.168)	(1.288)	1698,4%	(23.915)	-3,1%
Custos com emissões de ações	(49.336)	(23.915)	106,3%	15.222	-424,1%
Reserva de capital	17.125	17.309	-1,1%	30.677	-44,2%
Reservas de lucro	40.931	37.966	7,8%	433.556	-90,6%
<b>Total do Patrimônio líquido de controladores</b>	<b>798.855</b>	<b>443.333</b>	<b>80,2%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
Participação de não controladores	2.274	1.519	-	94	-
<b>Dívida bruta</b>	<b>272.664</b>	<b>129.174</b>	<b>111,1%</b>	<b>492.975</b>	<b>-44,7%</b>
Empréstimos e financiamentos (PC + PNC)	176.218	33.399	427,6%	42.754	312,2%
Obrigações por aquisição de investimento (PC + PNC)	96.446	95.775	0,7%	450.221	-78,6%
<b>Dívida (caixa) líquida</b>	<b>(346.968)</b>	<b>(24.975)</b>	<b>1289,2%</b>	<b>153.247</b>	<b>-326,4%</b>
Dívida líquida/EBITDA ajustado LTM	NA	NA		NA	