



Relações com Investidores

Apresentação Institucional



SINQIA S.A. (B3: SQIA3)

DISCLAIMER

O presente material foi elaborado pela Sinqia S.A. ("Sinqia") (B3: SQIA3) e pode conter certas declarações que expressam expectativas, crenças e/ou previsões da administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações envolvem riscos e incertezas que podem causar resultados materialmente divergentes daqueles projetados. Tais declarações estão baseadas em dados disponíveis no momento, da Sinqia e do setor em que a Sinqia se insere, e não tem por objetivo serem completas ou servirem de aconselhamento a potenciais investidores, de forma que os leitores não devem se basear exclusivamente nas informações aqui contidas. O investimento nos valores mobiliários de emissão da Sinqia envolve determinados riscos. Antes de tomar qualquer decisão de investimento, os potenciais investidores devem analisar cuidadosamente todas as informações contidas no Formulário de Referência, nas demonstrações financeiras acompanhadas pelas respectivas notas explicativas e, se for o caso, nos documentos da oferta, entre outros. Os negócios, situação financeira, resultados operacionais, fluxo de caixa, liquidez e/ou perspectivas podem ser afetados de maneira adversa por fatores de risco atualmente conhecidos ou não. Esta apresentação não se constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário da Sinqia.



A Sinqia

A Sinqia construiu um **ecossistema completo** e alcançou a **liderança absoluta** em sua indústria

Ecossistema Sinqia

Um ecossistema completo construído após 23 aquisições pelos últimos 17 anos



Destaques

#1 no Brasil
em Software
Financeiro¹

23
Aquisições
Realizadas

+700
Clientes

+2.000
Colaboradores

R\$ 638 MM
Receita Líquida
Run Rate (3T22)

R\$ 163 MM
EBITDA Aj.
Run Rate (3T22)

Sinqia entregou a promessa da última oferta de ações

sinqia

Uma execução bem sucedida do plano de consolidação...

Realizamos 3 aquisições estratégicas e utilizamos R\$ 540 MM em ~4 meses...



...enquanto mantemos firepower suficiente para novas oportunidades.

...que permitiu um progresso relevante nos negócios...



Expandimos o portfólio da Sinqia Digital com a recuperação de crédito



Nos tornamos o provedor mais abrangente da vertical de fundos

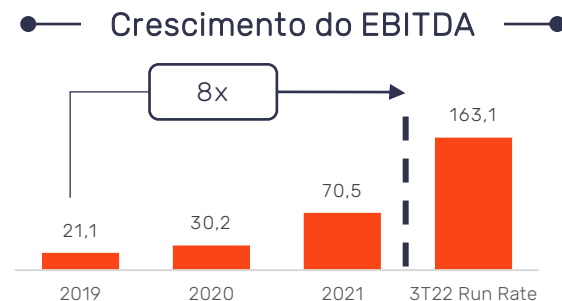
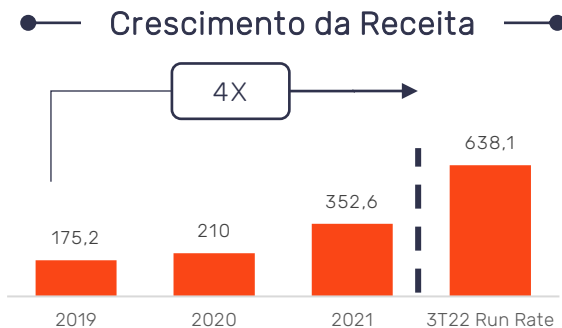


Nos tornamos o provedor dominante da vertical de consórcios



Fortalecemos nossa liderança, nos tornando **3x maior do que o segundo player do mercado**

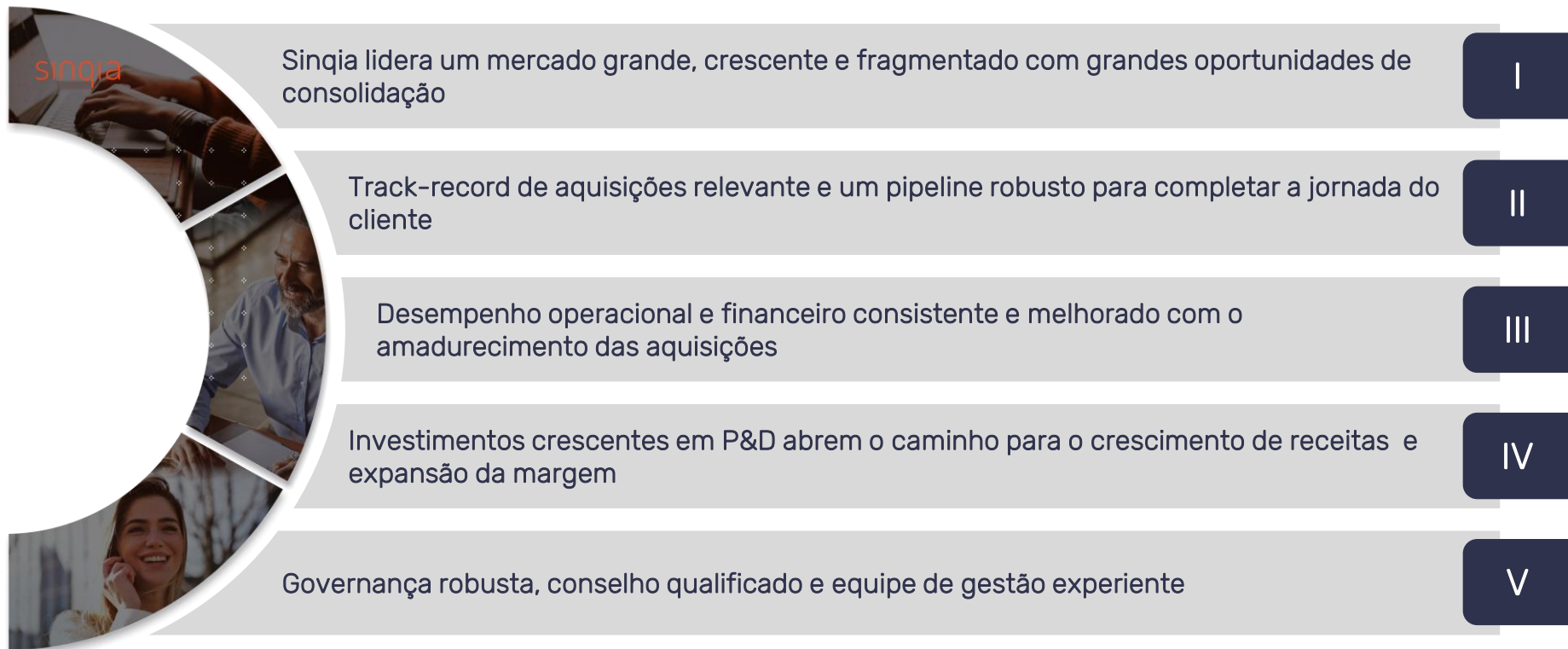
...e uma significativa evolução nos números.



2

Principais Destques

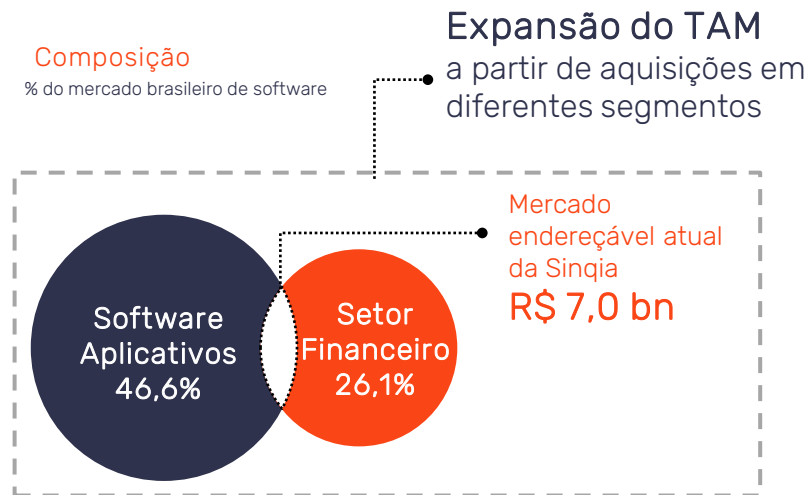
Principais Destaques



I Sinqia lidera um grande e crescente mercado endereçável...

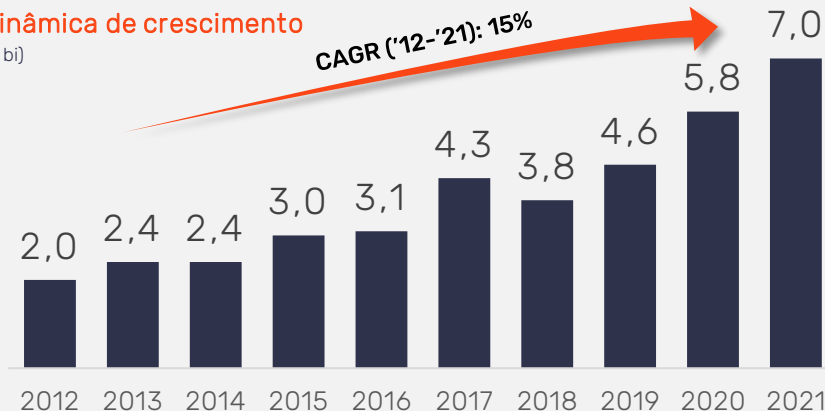
O mercado endereçável da Sinqia cresceu em média 15% a.a. desde 2012 e possui perspectivas positivas para os próximos anos

TAM



Dinâmica de crescimento

(R\$ bi)



Incumbentes

Investimentos para se manterem competitivos

Maior digitalização



Disruptivos

Investimentos para se tornarem competitivos

Maior escala, novos produtos



Indústria e Varejo

Lançamento de empreendimentos financeiros

Novos negócios

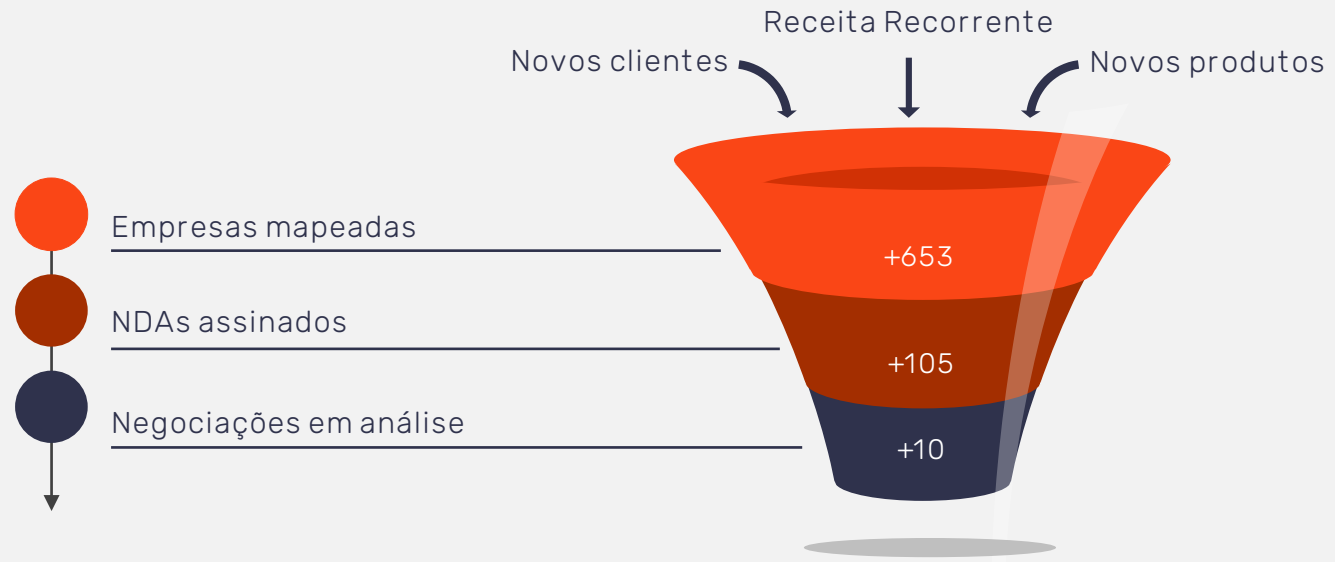
I ... e está posicionada para aproveitar as oportunidades de consolidação

A liderança de mercado e o track-record notório fazem a Sinqia o principal consolidador do mercado

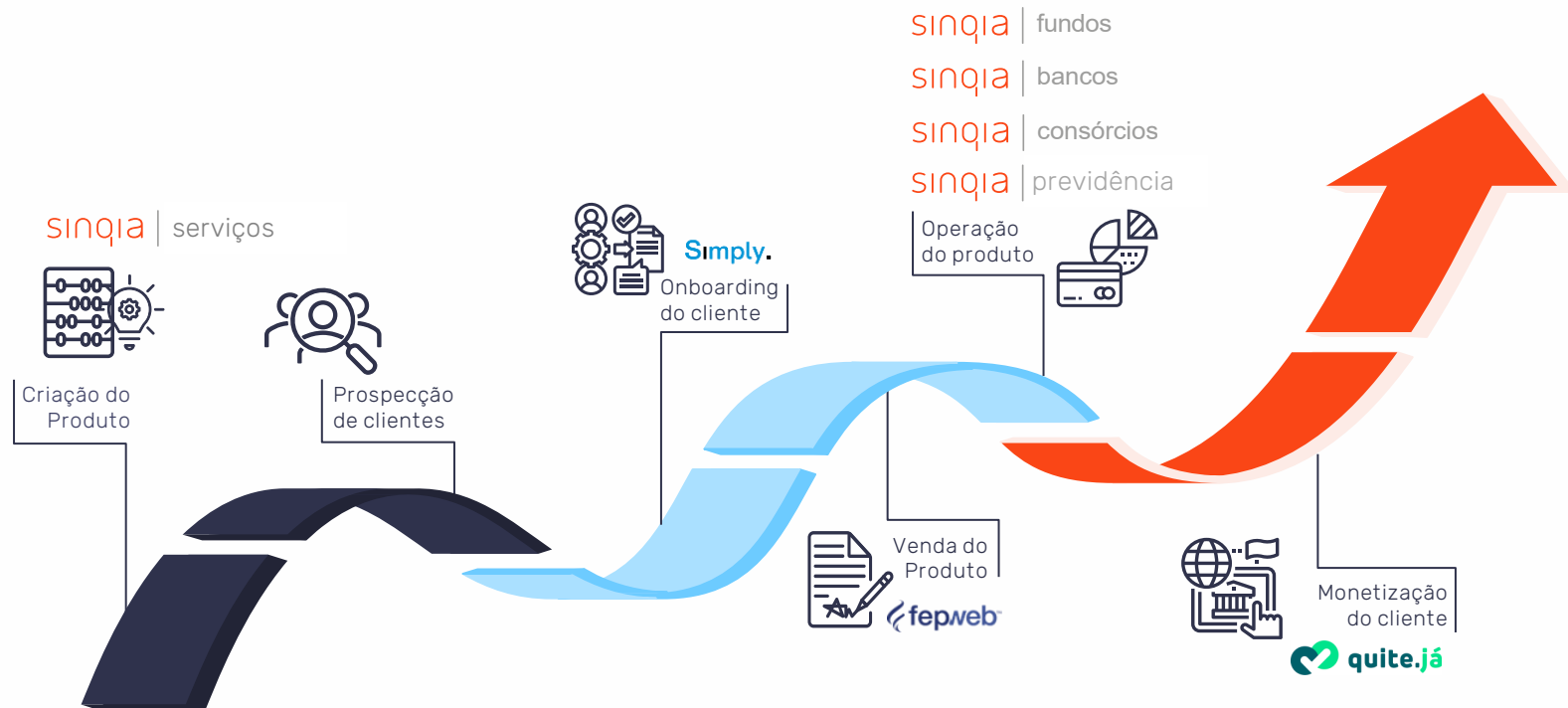


... enquanto sustenta um pipeline robusto e balanceado...

Busca contínua por oportunidades



II ... e vem completando a jornada do cliente...



II ... para uma base de clientes composta por nomes relevantes

A companhia atende a mais de 700 instituições financeiras, incluindo os principais bancos tradicionais e bancos digitais do Brasil

Bancos tradicionais



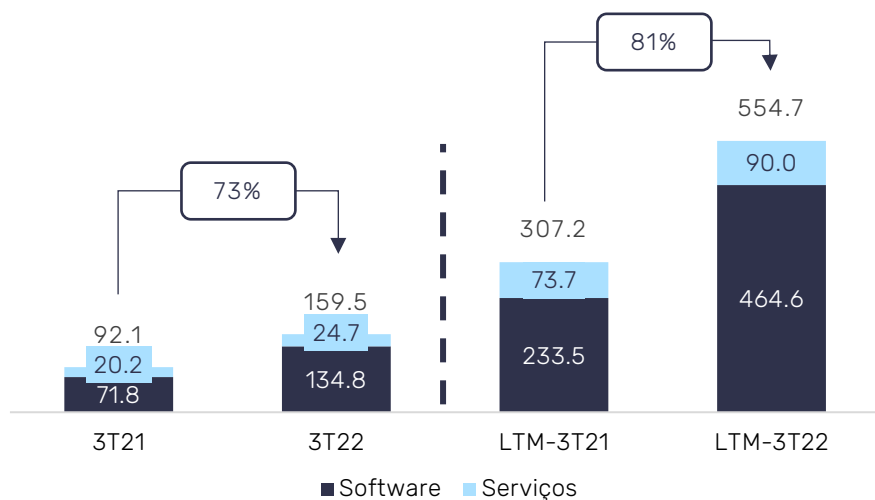
Bancos digitais



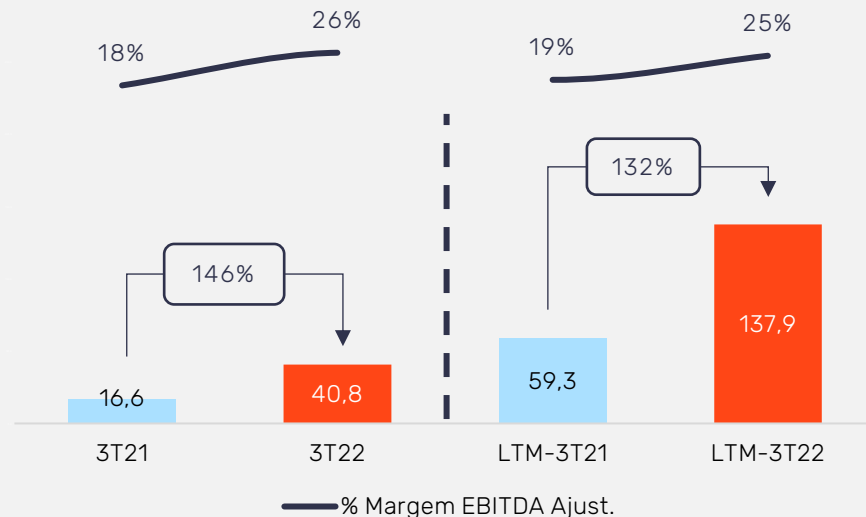


O amadurecimento das aquisições está impulsionando o crescimento da receita líquida e a expansão da margem...

Receita Líquida (R\$ MM)



EBITDA Ajustado (R\$ MM)



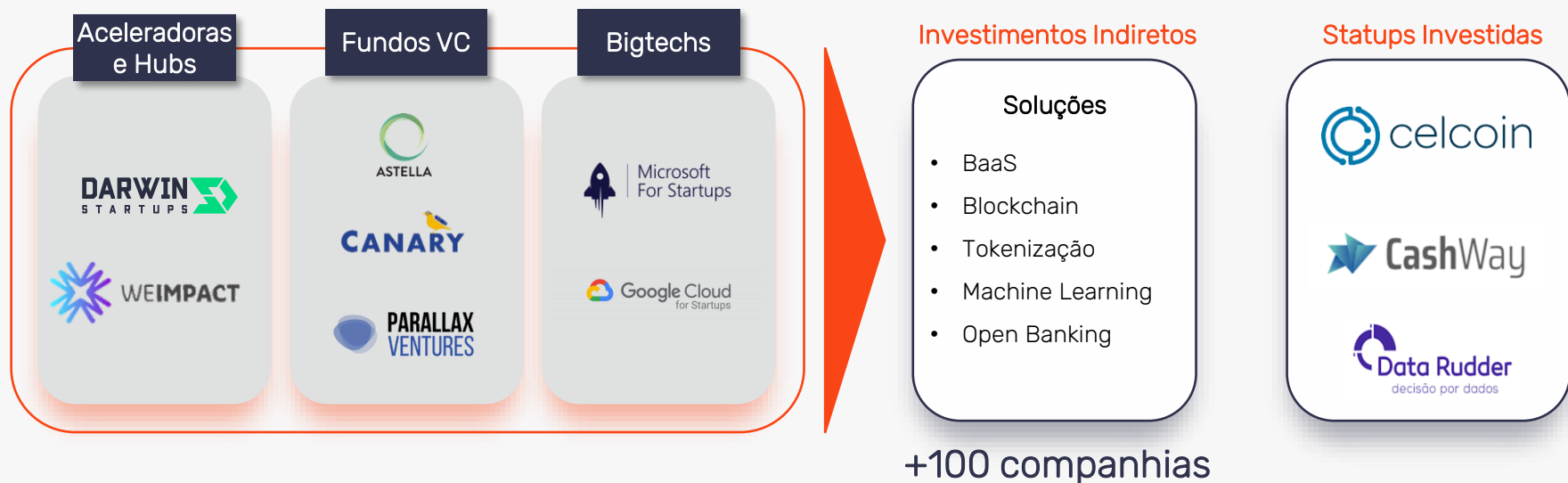
IV Investimentos em P&D abrem o caminho para o crescimento de receitas e expansão da margem...

P&D como alavanca de crescimento

P&D como alavanca de lucratividade

	Margem Bruta 3T22	Novos produtos	Redução do tempo de desenvolvimento	Integração com as verticais	Atualizar a tecnologia	Unificar diferentes produtos	Migrar para o Cloud
sinqia Bancos	45%		✓	✓	✓		✓
sinqia Fundos	58%	✓		✓	✓		✓
sinqia Previdência	42%			✓		✓	
sinqia Consórcios	65%		✓	✓	✓	✓	
sinqia Digital	44%	✓		✓			

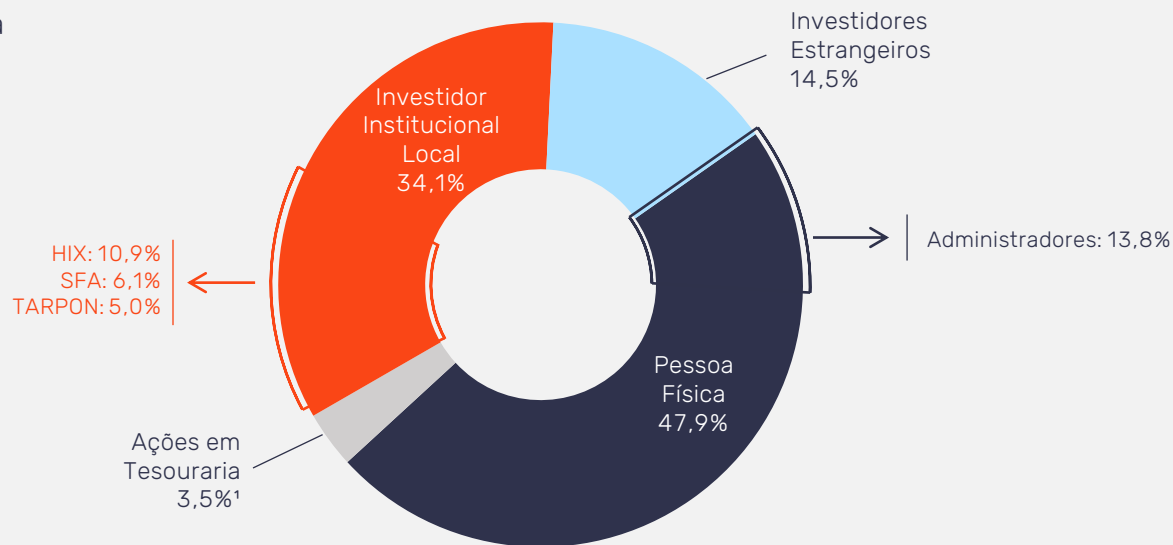
IV ... enquanto investimentos em inovação estendem o alcance da Sinqia muito além



V A Sinqia possui uma sólida Governança Corporativa...

Como uma *Full Corporation*, a Companhia é comprometida na entrega de valor aos mais de 80.000 acionistas

Composição acionária



SQIA
B3 LISTED NM

SMLL B3

IBRA B3

IGCT B3

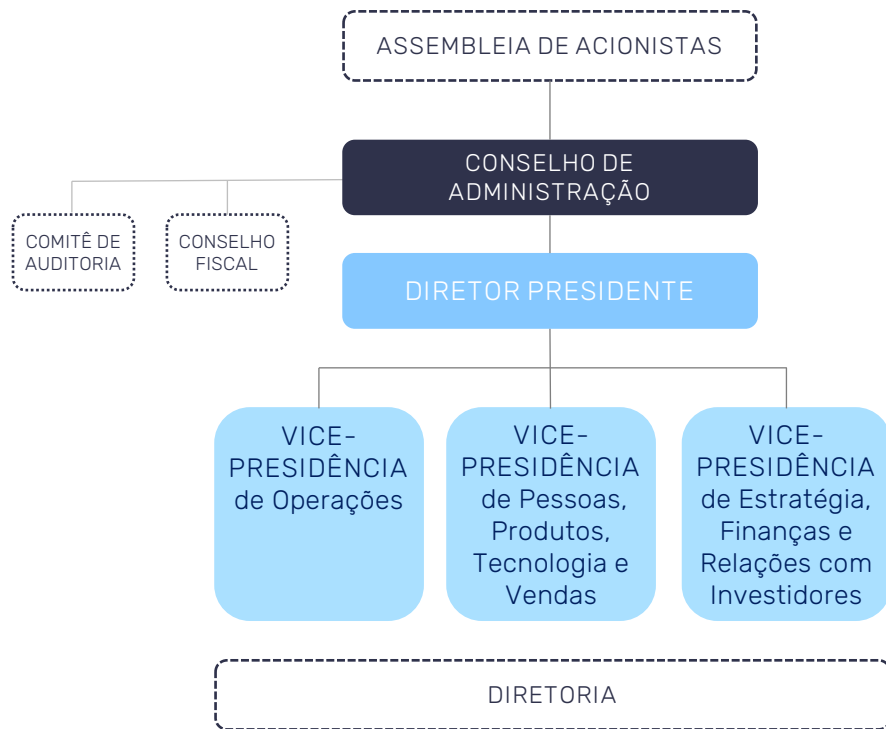
IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

IGPTWB3

V ... com um Conselho qualificado e Diretoria experiente...



— Conselho de Administração —

Luciano Camargo – Presidente do Conselho (fundador)

Bernardo Gomes – Membro (fundador)

Carlos Furlan – Conselheiro Independente

Carolina Strobel – Conselheira Independente

Gustavo Roxo – Conselheiro Independente

Roberto Dagnoni – Conselheiro Independente

Rodrigo Heilberg – Conselheiro Independente

— Diretoria Executiva —

Bernardo Gomes – Diretor Presidente

Claudio Prado – Diretor Vice-Presidente de Operações

João Bolonha – Diretor Vice-Presidente de Pessoas, Produtos, Tecnologia e Vendas

Thiago Rocha – Diretor Vice-Presidente de Estratégia, Finanças e Relações com Investidores

V ... fortalecendo sua cultura e o investimento no Capital Humano

NOSSAS PESSOAS

Sinqia Live

Live quinzenal de estratégia com a *alta gestão*

Melhoria e padronização de *benefícios*

sinqia UP
O futuro se conecta aqui.

Protagonismo e incentivo ao conhecimento *Sinqia Up*

Avanço no e-NPS (*Employee Net Promoter Score*)

Great Place To Work.

Entre as melhores empresas para trabalhar *GPTW*

Cultura

Atitude

Engajamento

Exponenciando nossas oportunidades





Comentários Finais

Execução consistente direcionando o crescimento robusto e sustentável da Sinqia



Entrega consistente de resultados sólidos confirmam a consistência da estratégia e a capacidade de execução



Oportunidades de *cross-selling* e unificação de produtos tem grande potencial de crescimento e ganho de rentabilidade



Experiência, histórico de sucesso, capacidade financeira e pipeline robusto mantém o M&A como grande acelerador de crescimento



Maturidade, mercado promissor e equipe reforçada garantem continuidade de forma equilibrada e sustentável.



Anexo

Portfólio de produtos único

Visão geral

Principais módulos

sinqia | bancos

Solução bancária mais abrangente do Brasil

- Core bancário
- Investimentos
- Crédito
- Pagamentos
- Câmbio
- Canais
- Módulos regulatórios

sinqia | fundos

Solução sólida para administração de fundos

- Administração
- Controladoria
- Custódia
- Distribuição
- Riscos
- Módulos regulatórios

sinqia | previdência

Solução completa para fundos de previdência

- Gestão de ativos
- Gestão de passivos
- Canais
- Módulos ERP
- Módulos regulatórios

sinqia | consórcios

Solução completa em software para administradores de consórcios

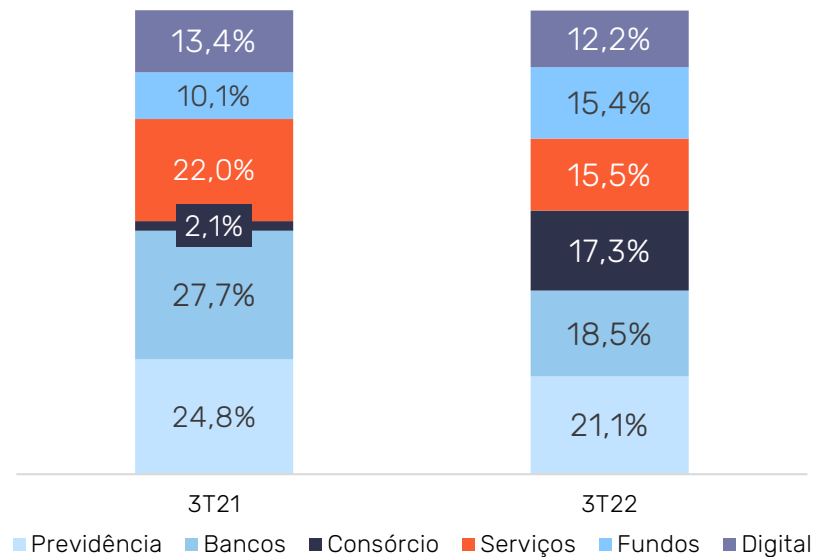
- Gestão de grupo
- Canais
- Módulos ERP
- Módulos regulatórios

sinqia | digital

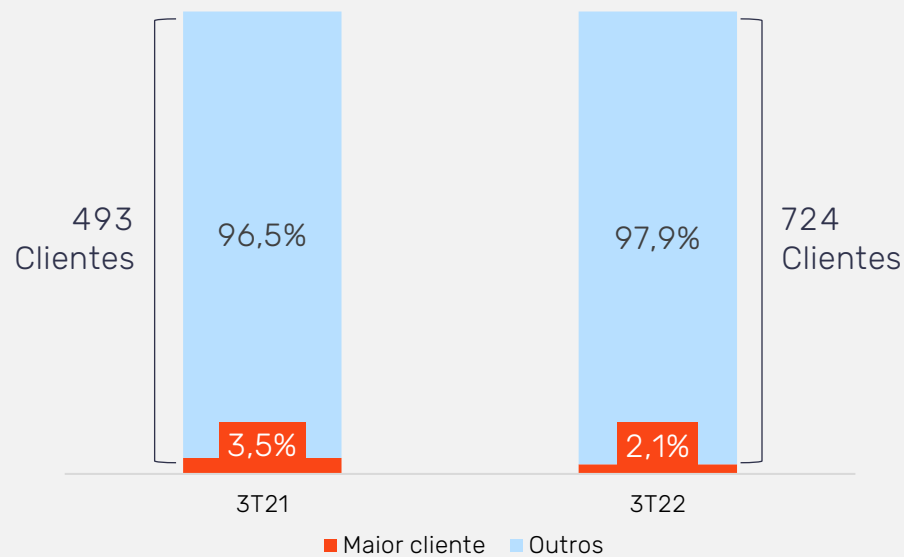
sinqia | serviços

Ganho de qualidade observado por meio de melhorias no mix e na concentração de receitas

Mix de
Receita Líquida



Concentração da
Receita Líquida



Esteira de análise de M&A na Sinqia

Produtos e Serviços

Quais produtos e serviços são ofertados pela target e alinhamento aos objetivos da Companhia

Análise Financeira e *Valuation*

A partir das etapas anteriores, é projetado o possível desempenho futuro da target e estruturada uma análise financeira para a operação

Precificação

A partir da análise financeira da operação, é definida qual a precificação e incentivos justos para a aquisição

Análise do Mercado

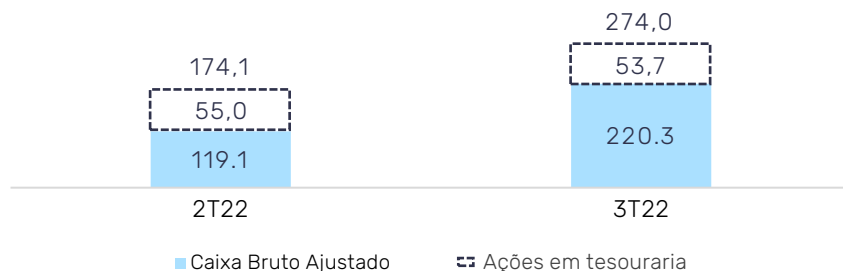
Qual o potencial de crescimento do mercado em que a target atua

Sinergias e Estratégia

Como o negócio se pluga à Sinqia e qual seria seu futuro dentro da Companhia, uma vez adquirida

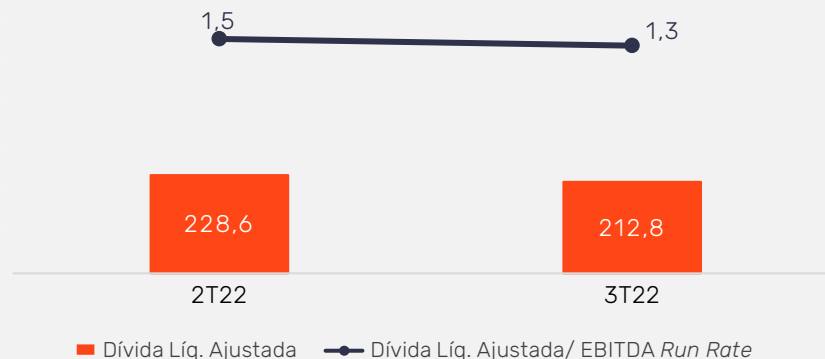
Nível de caixa confortável para dar suporte à estratégia de crescimento inorgânico

Composição do Caixa Bruto Ajustado¹



- Totalizou R\$ 220,3 MM (+ R\$ 101,1 MM vs. 2T22) e inclui: (i) R\$ 35,9 milhões cedidos em garantia de dívidas

Dívida Líquida Ajustada²



- Somou R\$ 212,8 MM (-R\$ 15,8 MM vs. 2T22) e não considera ações em tesouraria, representando 1,3x o EBITDA ajustado anualizado do 3T22

Produtos e tecnologia como ferramentas para captura de eficiência e novas vendas

sinqia

Inovação

Foco na integração do ecossistema Sinqia



Crescimento do portfólio de produtos Digital



Me Lembre



S-View

Cross Sell



+



Entre áreas correlatas



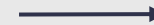
+



Troca de soluções de uma mesma unidade



+



De Digital para todas verticais



Ativação do modelo Key Accounts

+ 300%

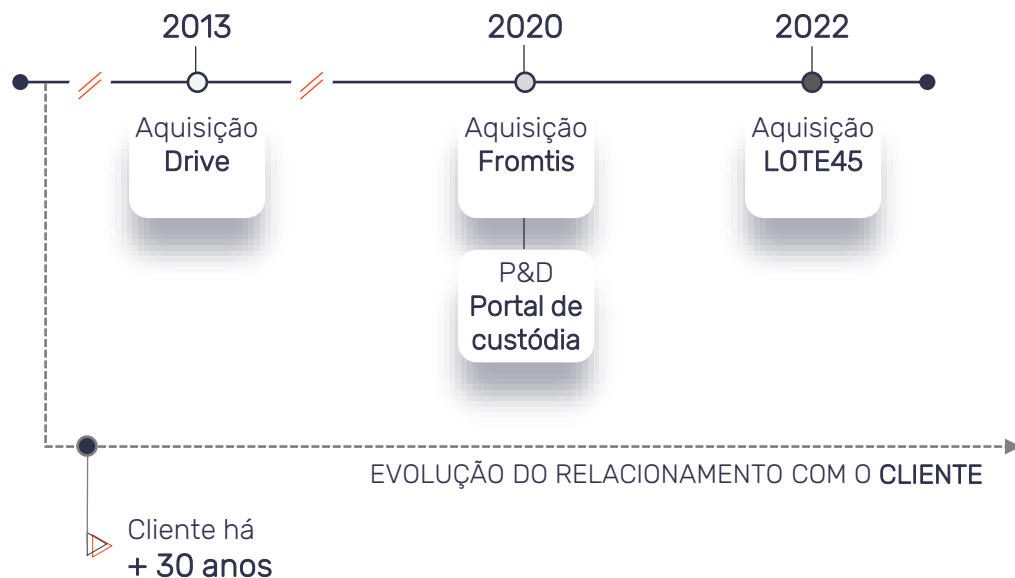
vs 3T21

Case de Cross-Selling em Fundos

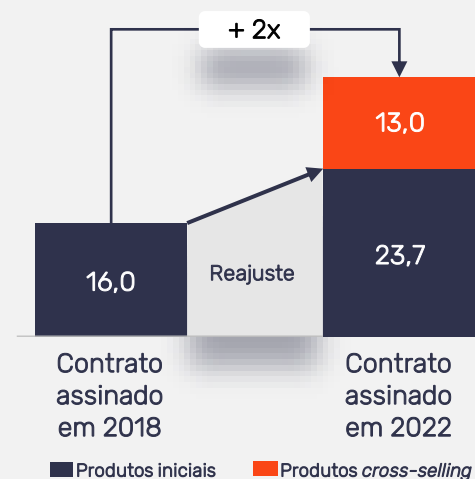
Integrações como alavancas de crescimento

sinqia

Evolução do portfólio



Case de cross selling

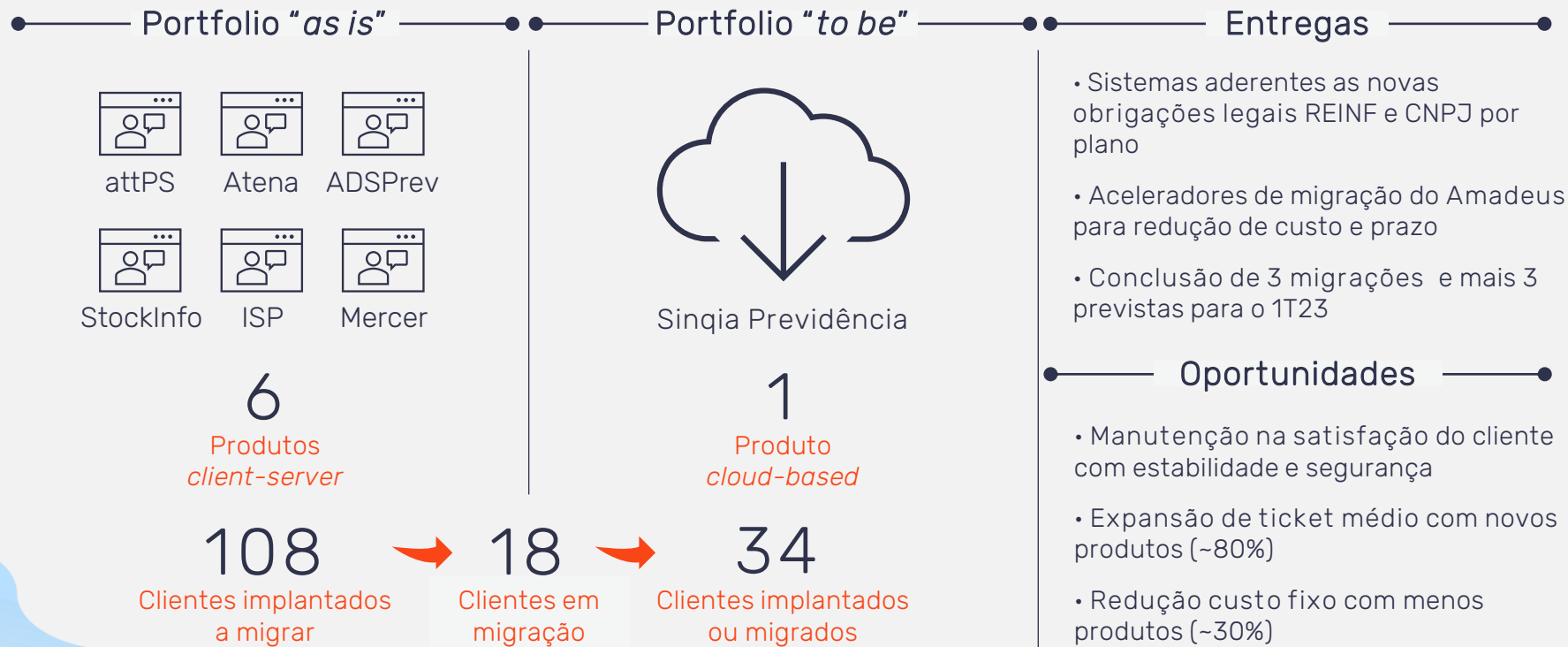


Valores em R\$ MM | Nota: valor máximo do contrato em 4 anos.

Case de unificação de produtos em Previdência

Integrações como alavancas de lucratividade

Sinqia





Sinqia S.A. (B3: SQIA3)

Relações com Investidores



ri@sinqia.com.br



+55 (11) 3478-4788
+55 (11) 4450-4433



ri.sinqia.com.br

sinqia