






LUCRO LÍQUIDO DA SENIOR SOLUTION SALTA 43% NO 2º TRI

Resultado reflete a evolução do EBITDA já sem os gastos extraordinários da integração da attps

DESTAQUES DO 2T18:

-  **Receita líquida:** R\$ 34,1 milhões (+3,9% vs. 2T17);
-  **Receita recorrente:** recorde de R\$ 28,1 milhões (+15,0% vs. 2T17), 82,3% do total (+7,9 p.p. vs. 2T17);
-  **EBITDA:** R\$ 5,0 milhões (+31,1% vs. 2T17), com margem de 14,6% (+3,0 p.p. vs. 2T17);
-  **Lucro líquido:** R\$ 2,0 milhões (+42,9% vs. 2T17), com margem de 5,9% (+1,6 p.p. vs. 2T17);
-  **Lucro caixa ajustado:** R\$ 4,1 milhões (-17,2% vs. 2T17), com margem de 11,9% (-3,0 p.p. vs. 2T17).

São Paulo, 8 de agosto de 2018. A Senior Solution (B3: SNSL3), líder em tecnologia para o setor financeiro no Brasil, registrou receita líquida de R\$ 34,1 milhões no segundo trimestre, crescimento de 3,9% sobre o mesmo período do ano anterior, alinhado à inflação dos últimos 12 meses. Segundo Bernardo Gomes, Diretor Presidente, a Companhia interpreta esse número como favorável por conta do *churn* incomum nos trimestres passados, com redução em dois clientes importantes por decorrência da consolidação bancária. Destaca-se o crescimento de 14,7% na unidade de Serviços, apesar da leve redução de 1,3% na unidade de Software.

Os custos somaram R\$ 21,4 milhões, redução de 2,5%, já sem os gastos extraordinários da integração da attps de R\$ 1,5 milhão no mesmo período de ano anterior. Gomes lembra que a redução de custos foi observada mesmo com o incremento de R\$ 0,5 milhão nos investimentos em Pesquisa, Desenvolvimento & Inovação em diversas áreas – especialmente consórcios, conta corrente, gestão de recursos, e previdência – número que poderá ser ampliado.

Já as despesas gerais e administrativas somaram R\$ 7,7 milhões, aumento de 9,1% sobre o mesmo período do ano anterior, decorrência da maior provisão de bônus já que Companhia segue alinhada às metas corporativas neste ano, fato que não ocorreu no 1º semestre de 2017. “Essa linha prejudica a comparabilidade, mas vale destacar que o provisionamento acelerado realizado no 2º semestre de 2017 provavelmente não será necessário em 2018, pois estamos no trilho”, destaca Gomes.

Por consequência, o EBITDA atingiu R\$ 5,0 milhões, crescimento de 31,1%, com margem EBITDA de 14,6%, aumento de 3,0 pontos percentuais; o lucro líquido alcançou R\$ 2,0 milhões, forte crescimento de 42,9%, com margem líquida de 5,9%, aumento de 1,6 pontos percentuais; e o lucro caixa ajustado foi de R\$ 4,1 milhões, redução de 17,2%, com margem de 11,9%, queda de 3,0 pontos percentuais.

Neste ano, além de buscar o crescimento inorgânico com ainda mais intensidade, abrimos um caminho promissor para acelerar o crescimento orgânico. “Para atenuar o *switching cost* e com isso ganhar *market share*, intensificamos os investimentos em PD&I e ajustamos nosso modelo comercial subsidiando parte do *setup*”, conclui o executivo. Segundo a Companhia, ainda que isso possa pressionar temporariamente a lucratividade no curto prazo, ampliará o valor presente da venda e aperfeiçoará o perfil de recorrência.

Sobre a Senior Solution

A Senior Solution é líder em tecnologia para o setor financeiro no Brasil e pioneira na abordagem *one-stop-shop*. A Companhia possui as seguintes unidades: Software, ofertando aplicativos especializados no modelo de subscrição; e Serviços, fornecendo Outsourcing de processos críticos e Projetos de tecnologia e negócios. Desde 2005 a Senior Solution executa uma estratégia de consolidação que resultou na compra de nove empresas e em treze anos consecutivos de crescimento, com média anual de 29,4%.

Informações para a imprensa

Ana Borges

Compliance Comunicação

Tel. (11) 2506-6629

anaborges@compliancecomunicacao.com.br

Livia Torelli

Marketing Senior Solution

Tel. (11) 3478-4791

livia.torelli@seniorsolution.com.br

SENIOR SOLUTION Q2 NET INCOME JUMPS 43%

Result reflects the EBITDA evolution without extraordinary expenditures of attps integration

2Q18 HIGHLIGHTS:

- Net Revenues:** R\$ 34.1 million (+3.9% vs. 2Q17);
- Recurring Revenues:** Record of R\$ 28.1 million (+15.0% vs. 2Q17), 82.3% of the total (+7.9 p.p. vs. 2Q17);
- EBITDA:** R\$ 5.0 million (+31.1% vs. 2Q17), a 14.6% margin (+3.0 p.p. vs. 2Q17);
- Net Income:** R\$ 2.0 million (+42.9% vs. 2Q17), a 5.9% margin (+1.6 p.p. vs. 2Q17);
- Adjusted Cash Earnings:** R\$ 4.1 million (-17.2% vs. 2Q17), a 11.9% margin (-3.0 p.p. vs. 2Q17).

São Paulo, August 8, 2018. Senior Solution S.A. (B3: SNL3), leader in technology for the financial industry in Brazil, registered net revenues of R\$ 34.1 million in the second quarter, growth of 3.9% over the same period of the previous year, in line with inflation in the last 12 months. According to Mr. Bernardo Gomes, CEO, the Company interprets this number as favorable because of the unusual churn in the past quarters, with a reduction in two important customers due to the consolidation of the banking sector. Highlight to the 14.7% growth in the Services unit, despite the slight reduction of 1.3% in the Software unit.

Costs totaled R\$ 21.4 million, a reduction of 2.5%, already without the extraordinary expenditures of attps integration of R\$ 1.5 million in the same period of the previous year. Mr. Gomes points out that the reduction of costs was observed even with the increase of R\$ 0.5 million in Research, Development & Innovation investments on several areas – especially consortium, core banking, asset management, and pension plans – number that can be expanded.

General and administrative expenses totaled R\$ 7.7 million, an increase of 9.1% over the same period of the previous year, due to the higher bonuses provision since the Company continues aligned with corporate goals this year, a fact that did not occur in the first half of 2017. "This line impairs comparability, but it is worth noting that the accelerated provisioning made in the second half of 2017 will probably not be necessary in 2018, as we are on track," Mr. Gomes points out.

As a consequence, EBITDA reached R\$ 5.0 million, a growth of 31.1%, with an EBITDA margin of 14.6%, an increase of 3.0 percentage points; net income achieved R\$ 2.0 million, a strong growth of 42.9%, with a net margin of 5.9%, an increase of 1.6 percentage points; and adjusted cash earnings totaled R\$ 4.1 million, drop of 17.2%, with a margin of 11.9%, down 3.0 percentage points.

This year, in addition to seeking inorganic growth with even greater intensity, we have opened a promising path to accelerate organic growth. "To mitigate the switching cost and thereby gain market share, we intensified the RD&I investments and adjusted our commercial model by subsidizing part of the setup," concludes the executive. According to the Company, although this may temporarily pressure short-term profitability, it will increase the present value of sales and improve the recurrence profile.

About Senior Solution

Senior Solution is the leader in technology for the financial industry in Brazil and a pioneer in the adoption of one-stop-shop concept. The Company has the following business units: Software, offering specialized applications in a subscription model, and Services, providing critical processes Outsourcing and Projects of technology and business. Since 2005 Senior Solution performs a strategy of consolidation that resulted in the acquisition of nine companies and thirteen consecutive years of growth with CAGR of 29.4%.

Information for the Press

Ana Borges

Compliance Comunicação

Phone: +55 (11) 2506-6629

anaborges@compliancecomunicacao.com.br

Livia Torelli

Marketing Senior Solution

Phone: +55 (11) 3478-4791

livia.torelli@seniorsolution.com.br

